Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	OLGA MARIA ANGULO CASTRO
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	ASADOS
DIRECCION	FREDONIA Sector ISLA DE BELEN
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Asados
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Variedades
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Comunidad
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para invertir más
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
el Emprendimiento esta organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Mejorar su Servicios	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Un mejor Local para tener un Buen Servicios

Firma del emprendedor

Olga Ha Angulo Castro

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Mileidis Johana Arevalo Torres
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Alquiler de lavadoras
DIRECCION	Fredonia isla de Belen
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Alquiler de lavadora
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	No, mejorar los Existente.
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Buen Servicio
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Comunidad y vecinos
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Invirtiendo, ahorrando
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

La bendición de Dios

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Organizado el negocio

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Operar Legalmente	Emprendedor	
Buen Servicio	Emprendedor	
Amor		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Fortalecer mi negocio

Firma del emprendedor

Milenis Arbolo.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	TERESA CASTELLAR MARTINEZ
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de Congelados
DIRECCION	
FECHA	27 - 11 - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de congelados
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación Rapida
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvirtiendo
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene ventaja competitiva, no hay negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
mejorar calidad de los productos	empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Jana Cabrera Campos
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Variedad
DIRECCION	Fredonia
FECHA	26 - 11 - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	impresiones, redacción de docu-mentos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Documentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Memorizando y Almacenado
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Negocio bien organizado y ventaja en el mercado ya que no hay negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar el servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar la atención al cliente

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	GABRIELA GONZALES PADILLA
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	UNIDAD
DIRECCION	POZON
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	VENTA DE PRODUCTOS DE BELLEZA
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	NO
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	MEJORAR ASPECTO FISICO
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	SI
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	SI
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	SI
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	REINVIERTE EN EL NEGOCIO
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	SI

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene ventaja porque no tiene negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	NADIA OCHOA Gomez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Tienda
DIRECCION	Pozon
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Tienda
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Abastecer necesidades diarias
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, otras tiendas
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	reinvirtiendo
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tienda bien Organizada

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar atención al cliente		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
-MEJORAR atención al cliente

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Pedro Borja Bodoya
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Comidas rapidas
DIRECCION	Pozon
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de comidas rapidas
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	mejorar los existentes
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	alimentacion rapida
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, negocios de comidas cercanos
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvirtiendo
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Negocio bien organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	MARIA BERRIO MONTES
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	RESTAURANTE
DIRECCION	BOZON
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de comida
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	mejorar los existentes
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, restaurantes cercanos

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Abonando y reinvirtiendo en el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si, atencion al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
identifica sus costos, clientes principales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
innovar para crear ventaja frente a la competencia	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Luis Pedro Hernandez Barrios
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de congelados
DIRECCION	Olaya no 1230
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de congelados
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	mejorar los existentes
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación inmediata
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	ahorra y reinvierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventaja competitiva ya que no hay negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
mejorar calidad de los productos	empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar la calidad de los productos

Firma del emprendedor



Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Linda Ortiz Lopez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Fresh Pescadería
DIRECCION	Paseo Bolivar
FECHA	27-11-2015.

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	venta de pescado y carnes
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, tiendas

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Libreta
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	No

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Recepción sus clientes

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
mejorar calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar calidad de los producto

Firma del emprendedor

Linda J. Ortiz J.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Andrea Marcela Ortiz López
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Casa De EVENTOS
DIRECCION	Paseo Bolivar
FECHA	27/11/2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Eventos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	organizacion de eventos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
No esta registrado en camara de comercio

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Innovar en la organizacion de eventos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Innovar en los eventos

Firma del emprendedor

Andrea Ortiz Lopez

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Glenis Muñoz Castillo
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Restaurante (venta de comida)
DIRECCION	Paseo Bolívar
FECHA	27/01/2025.

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Restaurante
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Mejorar los existentes
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene identificado sus cliente principale

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
mejorar calidad de producto	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar calidad de productos

Firma del emprendedor

Glenis Muñoz Castillo.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Lisvys Benavides cardales
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	postres
DIRECCION	Sector los pinos mza 4 L42
FECHA	2-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	postres, helados y obleas
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Tortas
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Satisfacer al clientes
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos, amigos y familiares
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorros para fortalecer el negocios seguir creciendo.
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si. Sanitarias ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Buen registro de ingresos y gastos. Buena atención al cliente

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Realizar sondeos para mejorar la atención al cliente	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Brindar un Buen producto de Calidad

Firma del emprendedor

Leidys Benavides

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	yasmira, mesa sanchez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Restaurante
DIRECCION	Nelson mandela
FECHA	2-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO

¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Comidas
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	No
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que encuentren un buen surtidos y mejor sazon

INVESTIGACION DE MERCADO

¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Clínicas, vecinos, oficinistas. familiar
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA

¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	No
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	ahorrando para seguir portaleciendo el negocios
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	No

NORMATIVIDAD APLICABLE

¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	si. Sanitarias ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Realizar un registro de ingresos y gastos y ventas. Falta mejorar los puntos administrativos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Mejorar la administración del negocio	Empresaria	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Tener la mejor calidad del productos Buen servicios

Firma del emprendedor

Yasmin Flórez Suárez

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Kayla Dayanna Lora Aguilar
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	congelados y lácteos
DIRECCION	Nelson Mandela 5 los olivos Mz E L.19
FECHA	02/12/2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO

¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	congelados y lácteos: Deditos, Empanadas y yogures
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Sí
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación

INVESTIGACION DE MERCADO

¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Sí
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Sí
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Sí, Vecinos

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA

¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Registro manuales de ventas
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	NO

NORMATIVIDAD APLICABLE

¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene identificado sus clientes y competidores

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Mejorar la calidad de sus productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Revisión de normatividad para la operación del negocio/unidad productiva Organización de las Finantas del negocio mediante un mejor Control de los ingresos y egresos.

Firma del emprendedor

Karla Jara

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Isidora Cuello Guerrero
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Cotteleria - Alimentario
DIRECCION	Nelson Mandela 5. las colinas MZ 4 L2
FECHA	02/12/2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de cocteles a base de mariscos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentario
INVESTIGACIÓN DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Registros de forma manual
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene identificado sus cliente principales y conoce el costo de sus productos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar la calidad de los productos		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Revisión de la registración (requisito) en la Cámara de Comercio.

Firma del emprendedor

Isidora Cuello

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	NIDia Jomez Barios
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Modista
DIRECCION	Nelson mandela sector los tupillos
FECHA	26 noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	UNIFORMES ESCOLARES Y TODO TIPO DE COSTURA
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	MEJORAR LOS YA EXISTENTES
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	ROPA A LA MEDIDA DE CADA PERSONA
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, una vecina

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	con lo que va ganando, paga sus necesidades diarias
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	NO

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene identificado sus clientes principales, muestra interes por fortalecer su negocio. Desconoce sobre los permisos que debe tener

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Gestionar permisos	Empresario	
Mejorar la calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
ADMINISTRAR MEJOR SUS GANANCIAS

Firma del emprendedor

Yolis Gomez Bonilla S.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Luis Eduardo García torres
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	venta de Jugos
DIRECCION	Nelson mandela
FECHA	26/11/25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	JUGOS NATURALES
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	NO
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	CONSUMIR ALGO SALUDABLE
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costo del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	DEPENDIENDO LAS GANANCIAS Y YA PAGANDO LO QUE DEBE
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Conoce su mercado, costos y clientes, tiene ventaja competitiva ya que no hay negocios similares cerca. Desconoce temas legales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Hacer encuesta a clientes sobre sus productos	Emprendedor	
Mejorar la calidad a sus productos	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
MEJORAR LA CALIDAD DE SUS PRODUCTOS

Firma del emprendedor

Luis Garcia

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Jenireé Yolanda Guerrero Pajaro
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Decoración de fiestas
DIRECCION	Nelson mandela M21 lote 5 Sector las torres
FECHA	26/11/25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	DECORACIÓN DE FIESTAS
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	ARREGLO DE EVENTOS
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	AHORRAR Y REINVERTIR
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventaja competitiva en el sector ya que no hay negocios similares cerca, conoce su publico y sus costos. Desconoce las normas de su actividad economica.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar la calidad de sus productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Mejorar la calidad y servicio de sus productos

Firma del emprendedor

Jenirée Guervero P.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Yamile Jiménez Salabarria
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de Congelados
DIRECCION	Nelson mandela Sector- los Pupilos
FECHA	26 noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	PALETAS, JUGO, HELADOS, bolis y Hielo
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si, IMPLEMENTAR GASEOSAS
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	REFRESCARLOS POR las altas temperaturas y acompañar alimentos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, AL FRENTE, EN LA CASA DE AL LADO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	SI
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Conoce los costos de sus productos, sabe quienes son sus cliente principales, no realiza encuestas sobre sus productos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Realizar encuestas sobre sus productos	Empresario	
Mejorar el servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
MEJORAR LA CALIDAD DE SUS PRODUCTOS

Firma del emprendedor

*Yamile Gutierrez S

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Eva Salas Sanmartin
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Impresiones y fotocopiado
DIRECCION	Nelson Mandela Sector primavera MZ-2 L-20
FECHA	26 - Nov - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	impresiones y fotocopiadoras
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	mejorar los ya existentes
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Busca resolver la necesidad de redactar cartas, imprimir documentos de los vecinos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvierte las ganancias
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Muestra interes de mejorar su servicio, conoce cuales son sus clientes y costos, tambien sabe que certificados debe tener pero no ha iniciado tramites para permisos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar el servicio	Empresario	
iniciar tramites para permisos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Mejorar el servicio

Firma del emprendedor

45520209

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Yanisol Alvarez Cardoso
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de helados y paletas
DIRECCION	Nelson Mandela sector Primavera
FECHA	26 NOV 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	VENTA DE PALETAS
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	SI
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	refrescar por la temperatura
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	SI
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	SI
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	SI
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvierte las ganancias
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	SI

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene ventaja ya que no tiene negocios similares cerca, tiene intención de mejorar sus productos reconoce normas que debe tener

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
informarse sobre las normas		
mejorar la calidad de los productos		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar la calidad de los productos

Firma del emprendedor

Yarisol Alvarez

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	WENDY JOHANA ROBLES BARRIOZA
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	VENTA DE CARNES FRIAS
DIRECCION	NELSON MANDELA
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de carnes frias
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	mejorar los existentes
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	alimentar al cliente
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorro y reinvierto las ganancias
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Conoce sus clientes principales, sus costos y margenes. No realiza encuestas sobre sus productos. Desconoce permiso que debe tener

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Realizar encuestas sobre sus productos	Empresario	
Registrarse en cámara de Comercio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
-Mejorar la calidad de los productos

Firma del emprendedor

Wendy Patricia

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Yojaido Marimón Maza
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Restaurante y Cevicheria El Varon de Dios
DIRECCION	Ciudadela 2000 Mz 6 LT 91
FECHA	26 - Noviembre - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de Alimentos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentarlos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, restaurantes cercanos
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Dependiendo las ganancias y como es familiar se da un incentivo a cada uno
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	No

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene identificado sus clientes principales, muestra interes en mejorar sus productos, desconoce normas que debe cumplir

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Informarse sobre las normas que debe cumplir	Empresario	
Mejorar calidad de productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejorar la calidad y servicio.

Firma del emprendedor

Yajaida Hernandez Mazo

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Ruth Del Carmen Jimenez Martinez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de cerdos
DIRECCION	Nelson Mandela Sector la primavera
FECHA	26 NOV 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	VENTA DE CERDO
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	NO
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	SI
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	NO

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene ventaja competitiva en el sector, tiene identificado a sus clientes. desconoce temas legales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
informarse acerca de permisos		
- Mejorar la calidad de producto		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Mejorar la calidad de los productos

Firma del emprendedor

RUTH

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Maria Castaño Alvarez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de carnes frias
DIRECCION	Nelson mandela Sector los deseos
FECHA	26 nov. 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de bolis y cobertas
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Antojo
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	si, vecinos

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvierte en el negocio y una parte la utiliza para sus alimentos
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Conoce sus costos, mercado y clientes, tiene identificada la competencia - Desconoce temas legales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Innovar sus productos para generar ventaja frente a la competencia	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Mejorar los productos

Firma del emprendedor

María Bautista

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Jalceline Alemán Hernandez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de Carnes Frias
DIRECCION	Nelson Mandela Sector la Primavera
FECHA	26 noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta De pollo
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Mejorar lo que ya tiene
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	alimentar al cliente
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, tiendas

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvierte las ganancias y Ahorra
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene identificado sus clientes principales y la competencia. Conoce temas legales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Innovar productos para tener ventaja con la competencia.	Empresario	
Informarse sobre permisos y Regulaciones	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar productos

Firma del emprendedor

Jacqueline Alcaraz H.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Amador Perez Postrana
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de Dulces
DIRECCION	Nelson Mandela Sector Francisco de Paula
FECHA	26 Nov 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	AJONJOLI, CHOCOLATE Y DULCES
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	SI
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	SATISFACER ANTOJOS
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	SI
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	SI
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	SI
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	DIARIAMENTE REVISA SUS GANANCIAS Y LAS REINVIERTE
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	SI

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	SI
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	SI

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	SI
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene ventaja competitiva en el Sector, tiene intencion de mejorar sus productos, no esta registrado en camara de comercio

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
mejorar la calidad de sus productos	Emprendedor	
Registrarse en camara de comercio		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
MEJORAR LA VISIBILIDAD DE LOS PRODUCTOS Y LA CALIDAD

Firma del emprendedor

Amada Perez

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Rosario Romero Morales
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Congelados
DIRECCION	Nelson Mandela MZ L16
FECHA	26 Nov 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	congelados y frutos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Tener variedad de opciones para desayunos y bandejas en fiestas
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, la vecina de la esquina

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	las ganancias son reinvertidas
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	SI
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
conoce su publico objetivo, costos y mercado, no esta registrado en camara de comercio

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
crear nuevos productos para tener ventajas con la competencia	Empresario	
Registrarse en camara de Comercio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
MEJORAR LA CALIDAD Y MEJORAR LA PRODUCCIÓN

Firma del emprendedor

Rosario Romero.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Nilva Ilanith Maimon Reyes
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Boutique
DIRECCION	Nelson Mandela Sector los Fuentes M13L13
FECHA	26 de Noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	ROPA
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	MEJORAR SU APARIENCIA
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si, JOVENES
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, VECINA CERCANA

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	SI	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Realizar encuesta sobre sus productos	Empresarios	
Gestionar permisos para legalizar su negocio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- MEJORAR LA CALIDAD DE LOS PRODUCTOS

Firma del emprendedor

Nilva Nanmon

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Martha Ligia Herrera Martinez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de Helados
DIRECCION	Nelson Mandela Sector la Primavera
FECHA	26 noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de Helado
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	mejorarlos
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Refresco y Antojo
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvierte las ganancias
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene identificado sus clientes, muestra interes en mejorar sus productos, reconoce normas

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
informarse sobre las normas que debe tener		
mejorar la calidad de los productos		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar el servicio - mejorar la calidad

Firma del emprendedor

Martha

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	María Ruiz Simarra
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de Aliños
DIRECCION	Nelson Mandela Sec. los tropicos Mz14 Lt6
FECHA	26/11/2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	ALIÑOS
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	DARLE MEJOR SABOR A LAS COMIDAS
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si, tiendas
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, otros familiares

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	LA MITAD DE LAS GANANCIAS LAS UTILIZO PARA REINVERTIR Y LA OTRA LA AHORRO
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	NO

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
MUESTRA INTERÉS POR MEJORAR SUS PRODUCTOS, CONOCE SUS CLIENTES PRINCIPALES. DESCONOCE SOBRE CERTIFICADOS Y PERMISOS QUE NECESITA

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
MEJORAR LA CALIDAD DE SUS PRODUCTOS	EMPRESARIO	
INFORMARSE SOBRE LOS PERMISOS Y CERTIFICADOS	EMPRESARIO	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
MEJORAR LA CALIDAD DE SUS PRODUCTOS Y EMPAQUES

Firma del emprendedor

María Ruiz Simanca

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Walys Gonzalez Gomez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de comida de mar
DIRECCION	Punta canoa
FECHA	28 - 11 - 25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de comida de mar
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentacion
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
identifica a la competencia

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Realizar encuesta a clientes acerca su producto	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Realizar encuestas

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	ONEIDA LEAL NUÑEZ
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	VENTA DE COMIDA DE MAR
DIRECCION	PUNTA CANOA
FECHA	28-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO

¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de comida de mar
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentacion

INVESTIGACION DE MERCADO

¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA

¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	no
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorro
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	no

NORMATIVIDAD APLICABLE

¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Identifica sus competencia

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Registrar costos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Registrar costos

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Johana Amor Aguilar
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de comida de mar
DIRECCION	Venta canoa
FECHA	25 - 11 - 25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Comida de mar
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentacion
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvirtiendo
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	no

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene identificado sus clientes

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar calidad de los productos	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar el servicio

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	María alejandra Cabarcas
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	venta de lemida de mar
DIRECCION	Punta canoa
FECHA	28 - 11 - 25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	venta de lemida de mar
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	reinvierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	no

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Identifica sus costos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar atención al cliente		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejorar atención al cliente

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Zeneida Jimenez Armona
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de comida de mar
DIRECCION	Punta Canoa
FECHA	28-4-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de comida de mar
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorro
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Identificar la competencia

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
crear estrategias para aumentar ventas	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Aumentar ventas

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Trinidad Contreras Gomez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de comida de mar
DIRECCION	Punta Canoa
FECHA	28-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de comida de mar
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Identifica sus costos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Innovar en los productos	Empresa	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Innovar

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Libia Cabarcas Lora
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de comida de mar
DIRECCION	Punta Canoa
FECHA	28-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de comida rapida
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Permiente
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Identifica a la competencia y sus costos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Innovar para tener ventaja frente a la competencia	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Crear Estrategia para tener ventaja competitiva

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Biskeidys Contreras Gomez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de comida de mar
DIRECCION	Punta Canoa
FECHA	28 - 11 - 25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de comida de mar
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorro
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Fiel. Identificado sus clientes y costo de sus productos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar el servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar atencion al cliente

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Sol maria Drogco
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de Comida de mar
DIRECCION	Punta CANOA
FECHA	28-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de Comida de mar
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	reinvirtiendo
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Conoce sus costos e identifica su público

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Mercedes Cervantes Gonzales
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de comida de mar
DIRECCION	Punta canoa
FECHA	28-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de mariscos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Sí
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Como administra sus ingresos y gastos?	Ahorro
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Negocio bien organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Mejorar calidad de prod- pos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	ARGELIDA CERVANTES Leal
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de comida de mar
DIRECCION	Punta CANOA
FECHA	28-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de comida de mar
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Relativamente
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
negocio bien organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	DENYS NAVARRO VALVERDE
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de comida rapida
DIRECCION	Punta canoa
FECHA	28-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de comida rapida
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentacion
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvertir
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Negocio bien Organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar calidad	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejorar calidad en los productos

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Lormarina Pineda
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de comida de mar
DIRECCION	Punta Canoa
FECHA	28-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de comida de mar
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentacion
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvertir
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO	
Negocio Bien Organizado	

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar Atencion al cliente	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar Atencion al cliente

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Merly Yesi Nuñez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	venta de comida de mar
DIRECCION	Punta canoa
FECHA	28-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de comida de mar
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorro
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Negocio Bien Organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar el servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejorar Atencion al cliente

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Liney Leal Aguilar
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de Comida de mar
DIRECCION	Punta canoa
FECHA	25-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de mariscos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentar
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvirtiendo
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Negocio Bien Organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar Servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
· Mejorar Servicio

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	DAYANA MENDALES ESQUIAGO.
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	1002263529
DIRECCION	OLAYA
FECHA	27-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de comidas Rapidas
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación Rapida
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorro
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	ND
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	ND

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	ND

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimiento Bien Organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Mejorar Colores de los Productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar colores de los productos

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FORMATO DE ASESORIA TECNICA	
NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	MARCELO SEPULVEDA JIMENEZ
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de congelados
DIRECCION	La Esperanza
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de congelados
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Mejorar los existentes
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Sabor y Placer
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	reinvertir en el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventaja en el mercado ya que no hay negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Ampliar el negocio	Empresario	
mejorar calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar calidad de los productos - ampliar el negocio

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FORMATO DE ASESORIA TECNICA	
NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	MILENA ROMERO PAZ
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Fritos y congelados
DIRECCION	TOMICES
FECHA	27 - 11 - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Fritos y congelados
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Sabor y placer
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	reinvertir en el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventaja en el mercado ya que no hay negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Ofrecer un buen servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
-mejorar calidad -ofrecer un buen servicio

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Luz Marina Gil Rodriguez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de almuerzo
DIRECCION	Predonia
FECHA	1-12-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de almuerzo
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentacion
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorro y reinversion
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Negocio tiene claro quienes son sus clientes principale y sus costos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
-mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FORMATO DE ASESORIA TECNICA	
NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	VIENO BERNAL MOSIG
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	EVENTOS
DIRECCION	Pozon
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Eventos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Organización de eventos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorro
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimiento bien Organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejorar Calidad de los productos

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FORMATO DE ASESORIA TECNICA	
NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Rita Amin
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	RESTAURANTE
DIRECCION	Bolon
FECHA	27 - 11 - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Restaurante
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentacion, buen Sabor
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, otros Restaurantes
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvirtiendo
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimiento bien organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar servicio	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar Servicio

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	ANA MERCEDES MORELOS PADILLA
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	RESTAURANTE
DIRECCION	OLAYA HERRERA SECTOR PLAYAS BLANCAS
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	ASADOS CHICHARRON AL BARRIL
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	ALMUERZOS
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	QUE ENCUENTRE EL MEJOR SABOR
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	CONVENCIONAL
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	SI
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	AHORRANDO PARA INVERTIR
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	ATENCION AL CLIENTE

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	SI
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	SANITARIAS

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	SI	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimiento Esta bien Organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Operar legalmente	Empresario	
Ofrecer buen Servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Abrir un nuevo punto Recorrer las ramas en la ciudad

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	DEYANIRA GONZALES DE SANMIENTO
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	REPOSTERÍA
DIRECCION	BLAYA SECTOR PLAYAS BLANCAS
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	REPOSTERIA Y PASTELERIA
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	MEJORAR EL PRODUCTO
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	QUE ENCUENTRE UN BUEN SABOR
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	VECINOS
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	SI

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	SI
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	MIDIENDO LAS GANANCIAS PARA INVERTIR MAS EN EL NEGOCIO
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	ATENCION AL CLIENTE

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	SI
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	SANITARIAS

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO	
Emprendimiento Este Organizado	

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Operar legalmente	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Ser puntual en las entregas mejorar productos atencion al cliente ampliar mas el negocio

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Esteban Pajaro Torres
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Alquiler de lavadoras
DIRECCION	Olaya Playas Blancas
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Alquiler de lavadoras
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Fas; claro; fabuloso; etc..
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que pueda encontrar un buen servicio
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Comunidad en General
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	no
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para invertir en el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atención al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimiento Esta bien Organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Operar legalmente	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Ampliar el negocio Brindar un buen Servicio.

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Soraida Monroy Palomino
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Restaurante
DIRECCION	Camino del Cerro Pasacaballo Torre 17 APTO 204
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Restaurante
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, otros Restaurantes

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrar
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
identificar mejor cliente

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar calidad de los productos		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

Soraida MP
30882544

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Ana Alejandra Perez Contreras
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Alquiler de lavadoras
DIRECCION	Camino del Cerro Posocabello Torre 2 Apto 403
FECHA	27 Noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Alquiler de lavadoras
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	No
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Solucion inmediata a un servicio
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorro y reinvierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventajas competitivas ya que no hay negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar servicio

Firma del emprendedor

Ana A Perez C.
1064750652

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Sharon Cañate León
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Trenzas y Variedades
DIRECCION	Cerro del cerro Pasacaballo Torre 2 Apto 203
FECHA	27 Noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Peinados en trenza y variedades
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si, ampliar el catalogo de peinados
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Estilo, practicidad y cuidado capilar
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorro y reinversión
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	No

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio ofrece un buen servicio y buenos productos. Debe mejorar la parte administrativa

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Investigar sobre los permisos necesarios	Empresaria	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Ampliar el catalogo y mejorar la parte administrativa

Firma del emprendedor

Sharay Cañón Leal
1148449132

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Adalys hoyos ovedo
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de cosas frias (Agua, gatorade, Gaseosas)
DIRECCION	Comuna del cerro Pasacaballo Torre 5 Apto 401
FECHA	27 Noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Refresqueria
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Refrescar por las altas temperaturas
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si - tiendas

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Relativamente
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
identifica su cliente principal

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
mejorar calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

Hakeis Hoyos O.
1047 434 260

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Dairis Luna Julio
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Comerciante de Ropa
DIRECCION	Camino del cerro Pasacaballo Torre 2 Apto 304
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	venta de ropa
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	vestimenta
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	dependiendo la mercancia
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventaja competitiva ya que no Hay negocios Similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar calidad del servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejorar calidad del servicio

Firma del emprendedor

Darios Lora Julio
CC:1007983850

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Emilia Cristina Leon Arzuza
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Heladeria
DIRECCION	Camino del cerro Pasacaballo Torre 2 Apto 202
FECHA	27 Noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Helados
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Mejorar los sabores existentes
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Refresco y antojo
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	No
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvierto para mejorar la variedad y mejorar
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Satisface de manera satisfactoria la necesidad del cliente que busca resolver

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Iniar trámites de permisos y aprobaciones	Empresaria	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a iniar tramites necesarios

Firma del emprendedor

Emilia L
1047454429

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Franlleys Zambrano Siero
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Cejas y pestañas
DIRECCION	Camino del Cerro Pasacaballo Torre 1 Apto 402
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Cejas y Pestañas
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	mejorar los existentes
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	mejorar Aspecto fisico
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvierte en el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene identificado sus clientes principales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Gestionar certificados	empresario	
mejorar calidad	empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

Franlely Zambrano
1235240135

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Duays Reyes
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Restaurante
DIRECCION	Conjunto del Cerro Pasacaballo Torre 6 Apto 304
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	RESTAURANTE
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorra
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	100	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	100	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	100	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	100	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene identificada la competencia y conoce sus costos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
innovar, crear nuevos productos	emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
-mejorar calidad - innovar productos

Firma del emprendedor

Duvy RC/C.
73141228

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Jorge Eliecer Borja lopez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Comercializadora de hielo Seco y Selladora de Jugos
DIRECCION	Camino del Cerro Pacacaballo Torre 5 Apto 404
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de Hielo seco
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Mantener productos refrigerados
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Rejuvigate
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO	
tiene ventaja en el mercado negocios similares cerca	ya que no hay

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
gestionar certificados para operar formalmente	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR	
- Gestionar certificados	

Firma del emprendedor

Jorge Eliecer Borja
1.046686791

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA	
NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Gustavo Rafael Perez Marimón
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	lavanderia
DIRECCION	Camino del Cerro Pasacaballo Torre 5 - 101
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	lavanderia
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	servicio inmediato de lavanderia
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrar
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventaja en el mercado, no hay negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Mejorar Servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Mejorar Servicio

Firma del emprendedor

Gabriel Pere
9092991

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Eugenio León
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Ropa urbana
DIRECCION	Conjunto del Cerro Torre 5 - Apto 304
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de ropa urbana
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	vestimenta a la moda
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, otros negocios de ropa
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	reinvertir en mercancía
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	No

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Identifica sus clientes, costos y competencia

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
crear estrategias que generen ventaja con la competencia	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- crear estrategias

Firma del emprendedor

eleni
1007980925

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Lizeth de la Rosa Gonzalez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Peluqueria y Cosmeticos
DIRECCION	Camino del Cerro Pasacaballo Torre 17 APTO 303
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	peluqueria y cosmeticos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	mejorar respecto fisico
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvertir en el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventaja en el mercado ya que no hay negocio similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar calidad de los productos		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar calidad de los productos.

Firma del emprendedor

Izeth de la Rosa
1001904209.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Sandy Maria Blanco Aparicio
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Restaurante
DIRECCION	Camino del Cerro Pasacaballo Torre 17 Apto 402.
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Restaurante
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, otros restaurante
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	reinvertir y Ahorrar
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
identifican sus costos y clientes

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar calidad del producto	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar calidad del producto

Firma del emprendedor

1108762790

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Luis Enrique León Arzuza
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Comida Rapida
DIRECCION	Camino del Cerro Pasacaballo Torre 17 APTO 201
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de comida rapida
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentacion rapida
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, otros negocios de comida rapida

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinversion en el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	No

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Identifica competencia y cliente

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Crear producto nuevo	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Crear producto nuevo

Firma del emprendedor

9.097324

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Marcos Yesid Barrio Palomino
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Comida Rapida
DIRECCION	Camino del Cerro Pasacaballo Torre 6 Apto 302
FECHA	27 Noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Comidas rapidas
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación rapida

INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvertir en el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene identificado sus clientes y la competencia

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Buscar estrategias para generar ventajas competitivas	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Generar estrategias

Firma del emprendedor

Marcos Yesid Barrios Palomino

CC 1047485615

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Yesenia Rincon
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de frio (congelados)
DIRECCION	Camino del Cerro Pasocaballo Torre 6-Apto 403
FECHA	27 Noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	venta de congelados
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentacion rapida
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvertir
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventaja competitiva ya que no hay negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
mejorar calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

Yesenia

1254998360.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Ana maria Avila Guerrero
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Comida Rapida
DIRECCION	Camino del Cerro Pasacaballo Torre 2-202
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	venta de comida rapida
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentacion rapida
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, otros negocios

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Rudimentario
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene identificado a la competencia, conoce sus clientes principales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Buscar estrategias para generar ventaja con la competencia	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Generar Estrategias

Firma del emprendedor

Ana maria Avila
1047475344

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Alma Maria Camona Arzuaga
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Asados Albarril
DIRECCION	Camino del Cerro Pasacaballo Torre 17 Apto 401
FECHA	29-11-2023

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Asados
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	alimentacion
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	rejnoiork
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene identificados sus sector y clientes principales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar calidad del producto	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejorar calidad del producto

Firma del emprendedor

Alma M. Carmona
1047482390

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Dana Marcela de Hoyos Camilo
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	uñas acrilicas y Cejas
DIRECCION	Camino del Cerro Pasacaballo Torre 17 Apto 202
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	UÑAS y CEJAS
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	mejora a Aspecto Físico
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Personalmente
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Hay ventaja competitiva, no existen negocio similares cerca.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

Danna Marcela De Hoyos
cc 1043303695

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Dacia Jegoia Herrera
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Modisteria
DIRECCION	Camino del cerro Torre 17 - Apto 104
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Modisteria
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Ropa personalizada
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorros
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene ventaja en el mercado, no hay negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
mejorar el producto	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

Dacia Segura
39539351

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Leonel Alfonso Jimenez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Restaurante
DIRECCION	Camino del Cerro Pasacaballo Torre 5-Apto 402
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	RESTAURANTE
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentacion
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, otros restaurantes

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvertir
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene identificado su cliente

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Generar Estrategias que lo diferencien	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Generar estrategias

Firma del emprendedor

Leonel

1148692241

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Cristobal Alfredo Morelo Ochoa
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Restaurante
DIRECCION	Camino del cerro Torre 5 - Apto 301
FECHA	27 Noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	RESTAURANTE
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, otro restaurante
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Relativamente en el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene identificado la competencia, costos y cliente

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Iniciar tramite para operar formalmente		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- iniciar tramite para certificados

Firma del emprendedor

CAMO

78698981

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Wilson Hildebrando Borja Herao
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Panadería
DIRECCION	Camino del Cerro Pasacaballo Torre 5 Apto 302
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Panadería
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación rapida
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Manualmente y Alternativa
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Identifica sus clientes y costos, tiene ventaja en el mercado y no hay negocios similares

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
mejorar calidad de los productos	tendero	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejorar calidad de los productos.

Firma del emprendedor

98501723

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Josefa Arancio
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Papelería y Variedad
DIRECCION	Domino del Cerro Posacaballo Torre 17 Apto 203
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	papelería y variedad
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Soluciones rápidas a necesidades cotidianas
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Planilla
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO	
tiene ventaja en el mercado	

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar servicio	empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR	
mejoramen el servicio	

Firma del emprendedor

Sonia Aparicio
1041974917

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Ana milena Valdiris Carmona
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Restaurante y Refresquería
DIRECCION	Camino del Cerro Pascaballo Torre 2 Apt 301
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	RESTAURANTE Y REFRESQUERIA
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimento d'or
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, otros restaurantes

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvirtiendo en el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Identificar sus clientes y costos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Innovar en los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Innovar en los productos

Firma del emprendedor

Angélica Baldiris
1007208196

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Cecilia Cuadro Hernandez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Pescadería
DIRECCION	Pasacaballo Cerro APTO 303 Bloque 5
FECHA	29 Noviembre 2023

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de pescado
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, tienda

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	reinvertir
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no.
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Identifican sus costos, clientes y competencia

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
mejorar el servicio	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar calidad en el servicio

Firma del emprendedor

Cecilia Cadavid H

C.C 45504590

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Raymundo Patron Hernandez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Lavanderia
DIRECCION	Camino del Cerro Torres Apto 403.
FECHA	27 Noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Lavanderia
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Servicio de lavanderia (limpieza)
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorro
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Identificar sus diente costos y competencia

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Buscar estrategias para estar por adelante de la competencia	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Crear Estrategias

Firma del emprendedor

Celular: 3126538655

CC 73166599

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Jesús Alberto Carrillo
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Restaurante
DIRECCION	Camino del cerro Pasacaballo Torre 1-Apto404
FECHA	27 Noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	RESTAURANTE
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	alimentación rapida
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvierte en el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Cuenta con procesos basicos definidos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
- Mejorar calidad	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

Jesus Garrido.

1148697984

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Jeides Enrique Padilla Fajardo
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Vendedor Ropa
DIRECCION	Camino del Cerro Pasacaballo Torre 1 Apto 402
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de ropa
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	vestimenta
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, otra negocio

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvertir en mercancía
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Identifica a sus clientes y competencia

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Innovar en los productos	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Innovar en productos

Firma del emprendedor

Leidis P P
73 579 492

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Mauricio Chico
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Estampados
DIRECCION	Camino del Cerro Torre 2 - Apto 204
FECHA	27 Noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO

¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Estampados
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	personalizados de camisetas

INVESTIGACION DE MERCADO

¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA

¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Manualmente
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE

¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventaja en el mercado ya que no hay negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar calidad en los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejorar calidad en los productos

Firma del emprendedor

Mauricio Chica Monroy
1047408979

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Veronica Romero Silgado
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de Carnes
DIRECCION	Camino del Cerro Pasacaballo Torre 17 Apto 403
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO

¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	venta de carnes
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentacion

INVESTIGACION DE MERCADO

¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, tiendas

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA

¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvertir
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE

¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene identificado sus costos, clientes y competencia

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

Veronica Romero Silgado
1.748.449.718

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Yorlanys Bonfante Carrillo
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Tienda
DIRECCION	Camino del Cerro Torre 17 Apto 301
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	tienda
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Abastecimiento diario
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si / otras tiendas
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Libreta
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene identificado sus clientes

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Generar Certificados para Operar formalmente		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Inicia tramites para operar formalmente

Firma del emprendedor

Yuliana Bonfante C
1047481713

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Rosa Icela Monterrosa Zuñiga
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Restaurante
DIRECCION	Barrio del Cerro Pasacaballo Torre 6 - Apto 303
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Restaurante
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, otros restaurantes

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvertir y Ahorrar
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	No

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene identificado sus costos y sus clientes

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Gestionar certificados para operar formalmente	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Gestionar Certificados

Firma del emprendedor

Rosaisela monterrosa z.

1093981624

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACION MAPFRE

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	DAYANIS REINEL CRISMAN
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	REPUESTOS ESCAPES Y PANADERIA
DIRECCION	POZON
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO

¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	REPUESTOS ESCAPES Y PANADERIA
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	MEJORAR LOS EXISTENTES
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	MEJORAR EL FUNCIONAMIENTO MECANICO

INVESTIGACION DE MERCADO

¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	SI
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	SI
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA

¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	SI
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	AHORRANDO Y REINVIRTIENDO
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	SI

NORMATIVIDAD APLICABLE

¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventaja en el mercado ya que no hay emprendimientos similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar el servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
-mejorar el servicio

Firma del emprendedor

Dayanis Rainel

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	JUANA JIMENEZ MATOS
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	TIENDA
DIRECCION	POZON
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	TIENDA
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	SI
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	NECESIDADES BASICAS COTIDIANAS
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	SI
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	SI
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	SI, otras tiendas
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	SI
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	REGISTRANDO EN EL NEGOCIO
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	SI
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimiento Bien Organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Ampliar el inventario de productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Ampliar el inventario de productos

Firma del emprendedor

Juana Jimenez

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

PRODUCCIÓN LIMPIA

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	ISMAEL PATRICIA ORTEGA QUIROZ
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	VARIEDADES
DIRECCION	NELSON MANDELA
FECHA	26-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	VARIEDADES
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	SI
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	NECESIDADES BASICAS COTIDIANAS
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	SI
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	SI
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	SI
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	SI
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	REINVIRTIENDO
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	SI
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Esta registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuales certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimiento bien organizado. Conoce sus costos, clientes principales.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

Gloria Gaez

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Arimel de Jose
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Arriendo de Buggies
DIRECCION	Nelson Mandela
FECHA	26 - 11 - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Arriendo de Buggies
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Transporte de materiales
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	ahorrando
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventaja en el mercado ya que no hay emprendimientos similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Ampliar el numero de bugia	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Ampliar el emprendimiento

Firma del emprendedor

Shirley Rivera P.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Osiris Manuel Garcia
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Refresquinio y polleria
DIRECCION	Loma FRESCA
FECHA	27 - 11 - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Refresquinia y polleria
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	comprir antojos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvirtiendo en el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	atencion al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimiento Muy bien Organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Operar formalmente	Compromiso	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Operar formalmente

Firma del emprendedor

Osmar Marquez

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FORMATO DE ASESORIA TECNICA	
NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	ENITH RUIZ BARON
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	VENTA DE FRITOS
DIRECCION	VILLA DE ARANJUEZ
FECHA	27 - 11 - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	VENTA DE FRITOS
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	SI
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	ALIMENTACIÓN ECONOMICA
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	SI
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	SI
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	SI
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	AHORRO Y REINVIERTE
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	SI
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventaja en el mercado ya que no tiene negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

Edith Ruiz

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FORMATO DE ASESORIA TECNICA	
NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Yanelvis Pareja Peña
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	venta de comidas rapidas
DIRECCION	villa de arjonjoli
FECHA	27-11-2025
OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	venta de comidas rapidas
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	alimentacion rapida
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	reinvierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Comprometimiento alta bien Organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar calidad de los productos Ofrecer un buen servicio

Firma del emprendedor

Marlon Pinto

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	REYBIS SEVOMANUEL MASS
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	VENTA DE POLLO Y QUESO
DIRECCION	ZONA BOCCILLA CRA 53 #26-27 Apto 3
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO

¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Cerdo - gallina - queso
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Satisfacer la gana de acceder a un producto fresco

INVESTIGACION DE MERCADO

¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Urano - del Sector y domiciliarios
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA

¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	de lo que gana invierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE

¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene claridad de su mercado de clientes y muestra el interes de crecer y mejorar la calidad de sus productos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Informar y gestionar los permisos sanitarios aplicables y registros basicos	Empresario	
Iniciar proceso de formalizacion gradual para reducir riesgos legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el asesor.

Firma del emprendedor

Baylis Sotomayor Hass

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	ZANDRA REALES CEDRON
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	ASADOS
DIRECCION	ZARAGOCILLA CRA 53 #26-27 APTO 1
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Asados
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	SI
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Sazar el Hambre
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos del Sector y domicilios
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Contabilizo y Cuyo invierte de lo que gana
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene el conocimiento del mercado y demanda el interes de crecer y de mejorar sus servicios y productos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Informarse y gestionar los permisos, licencias, aplicativos y RUT bancos	Empresario	
Formalizar el negocio para evitar problemas legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el asesor.

Firma del emprendedor

Zandra Reales C.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	MARIA PAULA CABARCAS OLASCUAGA
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	VARIEDAD
DIRECCION	ZARAGOCILLA Sector PROGRESO CLL LA AMISTAD #44-15
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Variedad - Papelería - Utiles
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	SI
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	La facilidad de acceder a los utiles y materiales
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos y del Sector
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	lo que gana lo reinvierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	SI

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	SI

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene conocimiento de su mercado y su cliente potencial y tiene la intención de crecer y mejorar su servicio

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Apropiarse de la normativa y gestionar los procesos formales del negocio para algún problema legal		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el asesor

Firma del emprendedor

María Paula Cabarcas.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	MARILEL ACEVEDO BARRIOS
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	RESTAURANTE
DIRECCION	2 BRARROCILLO SECTOR EL PROGRESO CLL LA AMISTAD
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO

¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Restaurante
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Saciar el Hambre

INVESTIGACION DE MERCADO

¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Por Contrato - Vecinos y personas del Sector
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA

¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Lleva el Control de lo que genera y gasta
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE

¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene Claridad de su mercado de clientes y muestra el interes de crecer y mejorar la calidad de sus productos.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
informar y gestionar los permisos normas aplicables y registros basicos	Empresario	
Iniciar proceso de formalizacion Gradual para reducir riesgos legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se Compromete a adoptar las Recomendaciones dadas por el Asesor

Firma del emprendedor

Moisés Acuña Barbuza

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	YARIMIS OLASCUAGA HIDALGO
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de mariscos
DIRECCION	ZAMBRANO CRA 49 450-21
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	mariscos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Satisfacer la necesidad de comer mariscos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos - del Sector y otros
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Lleva todo Contabilizado
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene claridad de su mercado de sus clientes potenciales y tiene la intención de crecer y mejorar sus servicios

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Informarse de la normativa y gestionar las para poder formalizar el negocio para evitar posibles sanciones	Empresario	
	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el asesor.

Firma del emprendedor

Yaimis Descanse Hidalgo

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Dayris Paola Herrera Cardona
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Uñas y Belleza
DIRECCION	Henequen Calle Principal Mz-e L-26
FECHA	26 noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Uñas y Belleza
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Spam de uñas Manera con refrescante
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	productos para que quede satisfechos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Mujeres hombres Jovenes Niñas
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares qué ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	No
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Si, ahorrando para tener en capila y fortalecer el negocio.
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Brindan Buen servicios muestran Compromisos su emprendimiento

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Operar Legalmente	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mantenerlos, foltalecer el negocios ya que en mi fuentes de empleo.

Firma del emprendedor

*Dairyspada Ikhena Egodona

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Samuel David Gomez Herrera
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de ropa
DIRECCION	Henequen Calle el colegio
FECHA	26 noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Ropa
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Vender Ropa Deportivas de futbol y Beisbol
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Los clientes encuentre todo tipos de Ropa
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Todos tipos de personas
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando las ganancias para fortalecer el negocios.
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	No

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimientos organizados

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Ofrecer un mejor servicio	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Tener un local para poltalecer el negocio para que llegue los clientes y Tener una Buena atención.

Firma del emprendedor

Sandra

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Juan Manuel Cabarcas Cassiani
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	alquiler de mesa y Silla
DIRECCION	nelson mandela sector nueva Colombia Md 46
FECHA	26 de noviembre del 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Alquiler de silla mesa
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	fortalecer el negocio de alquiler
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Tipos de eventos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos Familiares Amigos
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	No
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	ahorrando para fortalecer el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	No

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	No

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Organizado el Emprendimiento

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Buen Servicio	Emprendedor	
mejor productos	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR

Firma del emprendedor

Juan Cabarcas

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Delver Buendia Ramos.
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de Comidas Rápidas
DIRECCION	Nelson Mandela Sector los olivos
FECHA	26 noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Comidas rapida, perro caliente, hamburguesa salchipapa, arepa rellena etc.
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	si, carimañola, empanado,
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Servicios de calidad con cliente productos innovación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Todos tipos de personas
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Teniendo registrado Ingreso, Invirtiendo y ahorrando
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Brindar buen servicio y organizado se encuentra

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Mejor producto	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Sacar Buenos productos Tiempo con las entregas Brindar seguridad al cliente Buena atencion

Firma del emprendedor

Delcy Bautista B.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Deider Turizo Diaz
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Tienda
DIRECCION	Colina Mz 33 L8
FECHA	2-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Tienda
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	No
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que los clientes puedan Encontrar todos los productos en mi tienda.
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos, alrededor
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	No

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias ambientales

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Buena variedad de productos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Iniciar tramites de certificados y permisos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Tener una Buena Atención Llevar la Agendas de todos productos

Firma del emprendedor

DEIDER TURIZO.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	RACHIRA AYOS HERNANDEZ
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	VARIEDAD
DIRECCION	NELSON MANDELA
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	VARIEDAD
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	SI
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	SOLUCIÓN INMEDIATA A NECESIDADES COTIDIANAS
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	SI
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	SI
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	SI

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene identificados sus clientes principales. Conoce su mercado y costos. Desconoce temas legales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Informarse sobre permisos y normas	Empresario	
Mejorar el servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejorar la calidad de los productos

Firma del emprendedor

Palmira Ayos Hernandez

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene claro sobre su mercado de clientes y muestra la interes de crecer y mejorar su producto

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Imprimir y gestionar los permisos aprobados y registro camara	Empresario	
Iniciar proceso de formalizacion ante notaria y camara	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el asesor

Firma del emprendedor

Alba Flores Thuesi

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Alba Esther Flores Tejeran
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Carnes Fria
DIRECCION	San Bernardo de asis
FECHA	27 - Nov - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Carnes y Embutidos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Consigan Carne y productos de calidad
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorro y de lo que gano invierto
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Rosiñ Villar ch.
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Bolis y cubetas.
DIRECCION	San Bernardo de asi calle 53 V#32-22.
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO

¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Bolis y cubetas.
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	mejorar
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	refrescos

INVESTIGACION DE MERCADO

¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si niños y Jovenes.
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA

¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Lo que gano lo Utilizo para inversion y las mercancia
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE

¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene claridad sobre su mercado de clientes y muestra la intención de crecer y mejorar sus productos.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Informar y gestionar los permisos normas aplicables y requisitos Bogotá	Empresario	
Iniciar procesos de formalización gradual para reducir riesgos legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el asesor

Firma del emprendedor

Rosiri Villar

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Ungano Graciela Palmera.
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	La bendición de Dios.
DIRECCION	San Francisco - San Bernardo del Asa.
FECHA	27-11-2025.

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Fritos jugos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Satisfacer el Hambre
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	maneja su Contabilidad
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene Clorotool sobre el mercado de clientes y mata la intereses de Cisco y mejora sus productos.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Imponer y gestionar las pautas normativas y reglamentos	Empresario	
Iniciar proceso de fundación gradual para reducir riesgo legal	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a acatar las recomendaciones dadas por el asesor

Firma del emprendedor

Verónica Valdés P.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Marlu Blanquicett Moreno
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Carnes frias, bolis, jugos, bolis
DIRECCION	San Bernardo
FECHA	27 NOV 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Carnes frias y Cobertura
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Comidas practicas frescas y de Calidad
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Lo que gano - lo Utilizo para Inversion y mercados
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio [illegible] Cabuyal - sobre su mercado el cliente y nuestra la [illegible] de ones y según su [illegible] [illegible].

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
[illegible] y gestionar los permisos necesarios aplicables a [illegible] Cones	Empresario	
Iniciar proceso de [illegible] gradual para [illegible]	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se Compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el asesor

Firma del emprendedor

Marlon Blanquicett M.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Jacqueline Bohorquez Alvarez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Papeleria y Variedades
DIRECCION	Razón Sector nuevo horizonte Mz L lte 19
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	papeleria y variedad
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	solucion inmediata a necesidad cotidiana
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	reinviente
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
No identifican certificados para operar legalmente

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Gestionar certificados para operar legalmente	Compromiso	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar Servicio

Firma del emprendedor

Ibekelin Bohorquez A.
1002189096

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Luz mery Ayola orueta
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Variedades
DIRECCION	Pozon Sector la unión
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Variedades
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	mejorar los existente
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	solucion inmediata a necesidades cotidianas
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrar
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	Si	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene identificado su cliente principal

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Innovar con nuevos productos	Empresario	
Mejorar servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar servicio

Firma del emprendedor

Luzneby Ayala V.
CC. 45 533035

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Magoly correa Liñan
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Pastelería
DIRECCION	San Bernardo de asis
FECHA	27 noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Personas
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Llevar productos frescos a sus clientes
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	No
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Lo que gasto lo invierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene claridad sobre su mercado de clientes y muestra la intención de crecer y mejorar sus productos.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Informar y gestionar los permisos normatividad aplicables y registros sanitarios	Empresario	
Iniciar procesos de formalización gradual para reducir riesgos legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el asesor.

Firma del emprendedor

Magaly Correa Licht

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Dona Guerrero Villadiego
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Congelados,
DIRECCION	San Bernardo de Asis
FECHA	27 Nov. 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Congelados
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Buenas Practicas
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Lo que gana invierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene Ubicación de su mercado objetivo y maneja los intereses de Ocio y negocio se ubica de Jueves y sábados

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Imprimir y pegar las promociones nuevas agendas y revistas locales	Empresa	
Hacer pruebas de promociones. Evaluar por nuevos riesgos Costos	Empresa	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se Compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el asesor

Firma del emprendedor

Nora Guerrero V.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Beatriz Milena Cañate Herrera
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Ventas de comidas
DIRECCION	San Bernardo del Viento
FECHA	27 Noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Comidas
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Sabores el Hogar
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Lo gasto para mercado y los necesidades
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene claridad sobre su mercado de clientes y muestra la intención de crecer y mejorar sus productos.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Informar y gestionar los permisos normas aplicadas y registros basicos	Empresario	
Iniciar procesos de formalización Gradual para adecuar trámites legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el asesor.

Firma del emprendedor

Beaty

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Lola Cristina Lora Urrillo
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Modisteria
DIRECCION	San Bernardo de asis Cll 55 - 28-20
FECHA	27-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Todo lo Relacionado con la Modisteria
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que pueda arreglar sus prendas y Cuan nuevas
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Lo que gana la invierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene Clientes fijos se maneja. de Clientes y maneja la intención de Crecer y mejorar Su producto

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Informar y gestionar los permisos para ejercicios y registro Invima	Empresario	
Inicio proceso de formalización y apoyo para reducir riesgos Legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se Compromete a acatar las recomendaciones dadas para el emprendedor por el asesor

Firma del emprendedor

Jan Lor M.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Joao Herazo Cassiani
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	BARBERIA
DIRECCION	Sanbernardo
FECHA	27 noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO

¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Barbería
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que luzca bien organizado

INVESTIGACION DE MERCADO

¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA

¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	No
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	A que cada cortes para sus necesidades y ahorro
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE

¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	No

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio muestra claridad sobre su mercado de clientes y tiene la intención de crecer y mejorar sus productos.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Informar y gestionar los permisos normas aplicadas y registros basicos	Empresario	
Iniciar procesos de formalizacion gradual para reducir riesgos legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el asesor

Firma del emprendedor

Jorge H

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Gabriela Sanjuan Palomino
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Ledys. Venta de Frutas.
DIRECCION	San Francisco - San Bernardo. de
FECHA	27-11-2025.

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de fruta
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Hambre
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Lo que gana lo invierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El Negocio tiene claridad sobre su mercado de Clientes y muestra la intención de crecer y mejorar su productos.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Informar y gestionar las normas aplicadas y registros basicos	Empresario	
Iniciar proceso de transformación Gradual para reducir riesgos legales	Empresario.	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a adoptar las recomendaciones dados por el asesor

Firma del emprendedor

Gabriela Somapayo

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Marín Teresa Sparmiento Gonzales
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Refresquería
DIRECCION	Bloque 17 sector la Magdalena cll 20 de Julio #72-77
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Refresquería Jugos, granizados, gaseosa etc.
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Desayunos
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que pueda Encontrar un Buen Servicios
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Comunidad y vecinos cercas
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Guardando para fortalecer el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimientos esta Bien Organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Ofrecer un productos de Calidad	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejor Servicios Ampliarlos el negocios tener mi propio local

Firma del emprendedor

Wolfers Sarta G.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	LEVIA PATRICIA FUENTES JULIO
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Eventos
DIRECCION	CLAYA Herrera Sector Playas Blancas cll Lunes
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Comidas todo tipos de eventos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	platos tipicos comida mexicana y jarabes
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Com
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Comunidad
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para invertir mas al Negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atención al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendedor muestra Responsabilidad con su Emprendimiento

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Ofrecer un Buen Servicio	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Ampliar el Negocio Remodelar

Firma del emprendedor

Feria patricia fuentes julio

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Vilma Rosa Barrios Batista
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Dulces y postres tipicos, Reposteria
DIRECCION	Ciudadela 2000 - Carrera 48 82 a 8 apt 2 Gabion
FECHA	26-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	postres y dulces tipicos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Saciar la gana de comer algo dulce y delicioso
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Venta - Inversión y Ahorro
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventajas competitivas en el Sector, conoce su mercado, Clientes y costos. Desconoce temas legales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar calidad del servicio	Empresario	
Adelantar tramites relacionados con los permisos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Mejorar el Servicio

Firma del emprendedor

Vilma RBB.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Elizabeth Galvan Hernandez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Productos Cárnicos
DIRECCION	San fernando Calle la Paz # 21-44
FECHA	26 de Noviembre de 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de productos Carnicos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Facilita la Comida familiar
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Invirtiendo y Ahorro
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
No tiene competencia en el Sector, conoce sus principales clientes, conoce sus costos, desconoce temas legales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
informarse sobre permiso que necesita	Emprendedor	
Mejorar calidad de los productos	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

Ely Galvain Holz.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Karol Andrea Rhenals Galvan.
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Peluqueria.
DIRECCION	Alameda la Victoria Mz x Lote 14
FECHA	26 - Noviembre - 2025.

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	SERVICIO DE PELUQUERIA
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si, Ampliar Servicios
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	MEJORAR LA IMAGEN DE LOS CLIENTES
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, PELUQUERIA

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	REINVIERTE EN PRODUCTOS
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene intencion de ampliar sus servicios, tiene identificada la competencia, conoce sus costos y su mercado. desconoce temas legales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Informarse sobre normas y certificados que necesita	Emprendedor	
Mejorar el servicio	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Mejorar el servicio

Firma del emprendedor

Kthenals.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Catalina Galvis Hernandez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Tienda Ropa y Calzado
DIRECCION	Consolata
FECHA	26 - Nov. 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	TIENDA DE ROPA Y CALZADO
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	BELLEZA, IMAGEN, VESTUARIO
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, tiendas de ropa

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Inviertе y ahorra
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
MUESTRA INTERES EN FORTALECER SUS PRODUCTOS, TIENE IDENTIFICADO SU PUBLICO OBJETIVO, NO REALIZA ENCUESTAS A SUS CLIENTES SOBRE SUS PRODUCTOS

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
REALIZAR ENCUESTAS A CLIENTE SOBRE SUS PRODUCTOS	EMPRESARIO	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- MEJORAR LA CALIDAD DE SUS PRODUCTOS

Firma del emprendedor

Catalina Gallindo T.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	IBeth Galvan Hernandez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	CONFECCIONES
DIRECCION	Barrio Sucre MZ D - L-26
FECHA	26 - NOV - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	CONFECCIÓN DE ROPA
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	DESARROLLAR NUEVOS PRODUCTOS
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	MEJORAR VESTUARIO
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	MANO OBRA
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene ventajas competitivas en el sector, conoce sus clientes principales y costos. desconoce temas legales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Adelantar tramites relacionados con permisos	Empresario	
mejorar el servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar el servicio.

Firma del emprendedor

Ibeth Galvan Hernandez

45516902

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	NATALY CANABAL CABARCAS
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	ALQUILER DE LAVADORAS
DIRECCION	ZARAGOCILLA SECTOR EL PROGRESO CRA 49
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Alquiler de lavadoras
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Facilitar la lavada de ropa de las que no tiene lavadora
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos y del sector
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	todo lo que entra se gasta
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	NO

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene claridad de su mercado de clientes y muestra el interés de crecer y mejorar la calidad de sus productos.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Informar y gestionar los permisos normas aplicables y registros basicos	Empresario	
Iniciar procesos de formalizacion gradual para reducir riesgos legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el asesor.

Firma del emprendedor

Nataly Caraballo.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Briceth Paola Escobar Salazar
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Reposteria y Pasteleria
DIRECCION	Pozón Sector Central Mz 42 Lote 28 Tram 56
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Reposteria y pasteleria
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	antojos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Regularmente
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventaja competitiva ya que no hay negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Gestionar permisos para operar legalmente	Comprometido	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Gestionar permisos

Firma del emprendedor

Brenda [illegible]

1007958422

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Gledis Florian Altamar
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Asados (Variedades)
DIRECCION	Pozón Sector Primero de Mayo M2 14S LT23A
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de Asados
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	peinuerte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventaja competitiva ya que no hay negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar la calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejorar la calidad de los productos

Firma del emprendedor

Gledys Florian Alfaro
45360081

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Esther Elena Carrillo
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Artesano
DIRECCION	Mandela
FECHA	26 noviembre

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	artesanias
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Busca llenar la necesidad del uso de prendas del momento
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	distribuye en locales y personas particulares
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Con lo que gana invierte nuevamente en el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene claridad de su mercado de clientes y muestra el interes de crecer y mejorar la calidad de su producto

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Informarse y gestionar los permisos norma aplicadas y registros basicos	Empresario	
iniciar proceso de formalizacion gradual para reducir riesgos legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se Compromete a tomar en cuenta las recomendaciones dadas por el asesor para llevar un mejor manejo

Firma del emprendedor

Estefania Ortiz

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Mina Estefanor Diaz
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Belleza uñas
DIRECCION	Nelson Mandela
FECHA	26-NOV-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Belleza, estetica
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Prestarles un servicio de calidad y que mejore su presentacion personal
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si - Amigos y otros
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	NO registra ventas Si conoce los Costos
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Con los ingresos del producto vuelve y reinvierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al cliente - Compras

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	SI

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene claridad de su mercado de clientes y mantiene el interes de crecer y mejorar la calidad de su producto.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
informar y gestionar los permisos normas aplicados y registros basicos	Empresario	
Iniciar proceso de formalizacion, gradual para reducir riesgos legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se Compromete a tener en cuenta las recomendaciones Brindadas por el ponente.

Firma del emprendedor

Yuri Estefania Diaz

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Vicente De Avila
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Frutas Verduras y Procesado
DIRECCION	Mercado
FECHA	26 noviembre

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de frutas y verduras
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	SI
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Satisfacer el ~~Hambre~~ y la necesidad de la Cocina de los Clientes
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos y otras personas del Sector
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	SI

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Con lo que vende vuelve y invierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atención al cliente Compras

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene claridad de su mercado de clientes y muestra el interes de crecer y mejorar la calidad de su producto

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Informarse y gestionar los permisos normas aplicables y registros basicos	Empresario	
Iniciar procesos de formalizacion gradual para reducir riesgos legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a tomar en cuenta las recomendaciones brindadas por el asesor.

Firma del emprendedor

V.°B.° asesor de acción

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Dalia Rosa Rodriguez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Alimentario
DIRECCION	Nelson Mandela S. las Colinas Mnz.32 L.13
FECHA	02/12/2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Comidas: Fritos Principalmente
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	NO
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Sí
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Sí
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Registro de Compras y Ventas
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Sí

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Buena administracion de ingresos y gastos. falta de conocimiento sobre los trámites y permisos Necesarios.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Mejorar la administracion	Empresaria	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
MeTorar la organizacón del espacio de la unidad Productiva.

Firma del emprendedor

Pilar Garcia R

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Sandra Bolasco Navarro
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Variedades
DIRECCION	Nelson mandela
FECHA	2 - 12 - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO

¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Copias, perfumes, crema de peinar . pitaciñas.
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	fotografias
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que puedas el cliente Encontrar de todos.

INVESTIGACION DE MERCADO

¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos y alrededor
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA

¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para foltalecer el Negocios.
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE

¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	No

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Buena administración de ingresos y gastos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Desarrollar y/o agregar nuevos productos	Empresaria	
Revisar qué permisos son necesarios	Empresaria	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Fortalecer el Negocios

Firma del emprendedor

Sandra Bolaños

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Esperanza Martinez Chavez.
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Decoraciones y alquiler de mobiliario t'martinez.
DIRECCION	Nelson Mandela.
FECHA	02-12-2025.

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Alquiler de muebles.
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Mejorar los existentes.
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Decoraciones para fechas especiales.
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	No.
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No.
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No.

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ingresos: 1.020.000 Gastos: 600.000.
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No.
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO.	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO.	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO.	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO.	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Buena atención al cliente y variedad de productos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Investigar sobre los permisos especiales para el negocio	Empresaria	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejorar la calidad de los muebles para mejorar la experiencia.

Firma del emprendedor

Esperanza Uz

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Lina Cabarcas Licona
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de Ropa de Dama y caballero
DIRECCION	N. mandela sector Nueva colombia Md 17
FECHA	26-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Ventas de Ropa dama y caballero
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Implementar con ropa deportiva
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Llegar a los vecinos y ahorrarles tiempo
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	si mujer y hombres adulto
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	En mas mercancias para hacer crecer el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Compras

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	No

FORMALIZACIÓN		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimiento esta bien organizado muestras interes Aprender y crecer los personas

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Operar Legalmente	Empresario	
Tener su local	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Ampliar el negocio

Firma del emprendedor

Lina Cabarcas Licera

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Cleider Daniel Rivera Miranda
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Barberia (Barber Stdio)
DIRECCION	Nelson Mandela
FECHA	26/Nov/2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Barberia
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si cambiar el Nombre y crear una marca productor de Bellega y Bebida
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Autoestima en las personas
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Todos tipos de personas
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Todos satisfechos
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	No
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando Invirtiendo
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	Si

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimientos nuestras Compromisos y Responsabilidad

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Operar Legalmente	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Buenas Atención al cliente Mejorando el Resultado fidelizar al cliente

Firma del emprendedor

Cleide Rivera

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Angelica María Perez Yanes
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de Helados y Variedades
DIRECCION	Henequen Calle Principal
FECHA	26 noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Ropa, accesorio, helado, hilo
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si, Olor de Aseo.
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que Encuentre todo lo que busque y ahorrarle tiempo
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Todos tipos de personas
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si, como se siente con la atencion
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para crecer el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendedor muestra Compromisos en su negocios y esta bien Organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Operar Legalmente	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Buenas atencion al cliente Mejorar los productos fortalecer el negocios

Firma del emprendedor

* Angelica Maria Perez

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Jovana nails.
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Manicurista
DIRECCION	Nelson Mandela
FECHA	26.11.25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	manicurista, uña, cejas pestañas.
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que se vean más hermoso
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Mujeres todo tipos de edades
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	No
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para foltalecer el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprender esta bien organizados

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Crecer más grandes	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Buenas atención Satisfacer a los clientes

Firma del emprendedor

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Liliana Manes Marimon
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de Ropa y calzado
DIRECCION	Henequen Calle Principal
FECHA	26 noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Ropa y calzado
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si mejorar los productos
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que encuentre todo tipo de ropa y calzado
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos y la comunidad
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Guardando los ingresos para fortalecer el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	No

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarios

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	Si	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	Si	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	Si	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendedor esta bien Organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Brindar Buen Servicio	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Hacer crecer el Negocio y grandes fortalecer los productos

Firma del emprendedor

Liliana Maria Marin
1148692064

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Helen Barquez Perez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Trenzas Africanas Hair
DIRECCION	Nelson mandela
FECHA	26-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Trenzas africanas crema, gel, espumas, pelo
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Tratamiento Conceros
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Buen. servicios y satifacion al clientes
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Mujeres y Hombres
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para fortalecer el negocios
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al Cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendedor esta bien organizado con sus Emprendimientos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Opere legalmente	Emprendedor	
Organizar la contabilidad	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Fortalecer el Negocios con todos tipos de productos

Firma del emprendedor

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Angela Regina Joly lara
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	impresiones variedad y refresqueria Ave Fenix
DIRECCION	Colombiaton M2 6P IT 882
FECHA	27 Noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Impresiones, variedades, y refresqueria
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Satisfacer a los clientes
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Comunidad
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	No
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	ahorrando para seguir fortaleciendo
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al clientes
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Nuestras Intenciones en Crecer

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Organizar el negocio	Empresario	
mejorar el producto	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
• fortalecer el Emprendimiento • Crecer más grande tener todos tipos producto

Firma del emprendedor

Angela Regina Soly lara

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Nelis del Carmen Sanchez Cordoba
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Confecciones y modisteria
DIRECCION	Colombiaton Manzana 26 lote 196
FECHA	27/11/2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO

¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Confecciones modisteria
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	mejorar los existentes
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	resolver el productos

INVESTIGACION DE MERCADO

¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos familiares comunidad
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA

¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	No
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrado para fortalecer
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al clientes

NORMATIVIDAD APLICABLE

¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarial

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendedor muestra Responsabilidad con su Emprendimiento

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Ofrecer Buenas calidad los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Buena atención tener todos tipos de Ropa mejorar los productos con una alta calidad

Firma del emprendedor

Luis del C Sanchez C.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Maria Angelica Villadiego
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Ventas de Arroz tringacreos
DIRECCION	Colombiaton
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Comidas
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Maquillajes y Ropa
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Amigos familiar
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	No
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorro para fortalecer
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitaria ambientales manipulacion alimentos

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El Emprendedor muestra interes en crecer

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar un poco el servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
• Crecer el negocio para pasarlo a restaurante

Firma del emprendedor

Angelica Patiño

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	claudia martinez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Refresco
DIRECCION	colombiaton
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Refresco, Jugos, cubetas
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Gaseosa
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	para refrescar a los vecinos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para fortalecer el emprendimiento
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

FORMALIZACIÓN	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendedor esta bien organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar el servicios	Empresarios	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
• Buenas atenciones o tener todos productos para ofrecerse

Firma del emprendedor

Claudia P. Martinez D.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Rosiris Rodriguez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Cubetas, paletas, bolis y jugo
DIRECCION	Colombiaton
FECHA	27 - Nov - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	cubeta, paletas, bolis y jugo
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que pueda refrescarse
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costo del producto?	No
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Guardando para invertir mas
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimiento esta bien Organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Ofrecer un producto de mejor calidad	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Hacer Crecer más grandes mi negocios

Firma del emprendedor

Rosivis Rodriguez

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Angie Nuñez Bolido
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Variedades y papelería
DIRECCION	Colombiatón
FECHA	27- Noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Variedades y papelería
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Ropa perfumería
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Comunidad
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrar para fortalecer el emprendimiento
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atención cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene claridad y identifica quienes son sus clientes y costos del producto

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Gestionar los permisos	Empresarios	
Calidad del producto	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
• Mejorar la calidad de vida • Conocer y darse conocer • fortalecer el negocio

Firma del emprendedor

Angie Nuñez Bellido

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Kelly Gonzalez Arcemedo
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	alquiler de productos para fiestas
DIRECCION	playa Blanca
FECHA	26-Nov-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	todo tipo de alquiler de productos para fiesta
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	mejorar existente
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que pueda Encontrar Buen servicio
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para Invertir más.
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GBPS

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Comprende nuestra responsabilidad con su Comprendimiento

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Operar Legalmente	Empresarios	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Fortalecer mi negocio Ampliar más o tener mi local

Firma del emprendedor

Kelly Gonzales

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	FRANSISCO CASTILLO BERTEL
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	RESTAURANTE
DIRECCION	OCAYA HERRERA SECTOR PLAYAS BLANCAS
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Alimentos de todo tipos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Postres congelados
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Ciudad en general
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	ND
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al diente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias, ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Empresarios muestran interes en su negocio

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Operar Legalmente	Empresarios	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Buscar un local más Central y Sabroso más ubicados

Firma del emprendedor

Francisco Castillo Ruiz

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Maibis Jimenez moonano
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de pollo
DIRECCION	Playa Herrera Sector playas blancas
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de pollo congelado frito
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Asados
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Comunidad y vecinos cercanos
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	No
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para invertir más en el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atención al clientes

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendedor muestra Responsabilidad con su Emprendimiento

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar la calidad	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Ampliar el Negocio a más grandes

Firma del emprendedor

Nathalia Jimenez

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Julio Cesar Romero Castro
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Alquiler de lavadoras
DIRECCION	Playas Blancas cra 70
FECHA	26 - 11 - 25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Alquiler de lavadora
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	mejorar existentes
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Comunidad
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para invertir más
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atención al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias Ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimientos esta bien organizados y Emprendedor muestra Talento en Crecimiento

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Organizarse	Empresario	
Operar Legalmente	Empresario	
Un Buen Inversion	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Ampliar los más grandes

Firma del emprendedor

Julio Cesar Romero Castro

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Gladis Medrano Blanco
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de comida
DIRECCION	Ubaya Herrera Sector Playas Blancas
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta comida, Jugos y cubetas
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	mejorar los existentes
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que encuentre el mejor sabor
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	No
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para invertir y fortalecer el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias ambientales

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El Emprendimientos esta bien Organizados

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar el Servicios	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Ampliar más el negocios

Firma del emprendedor

Gladys Mideros Blanco

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Ena Sofia Moreno ulloa
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Modista y Variedades
DIRECCION	Sol teresa Calcuta Manzana D Lote 44
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Costurera
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Ella Cuan y Arregla prendas con una maso la alta Calidad
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Cuan Contabilidad
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventaja competitiva en el mercado ya que no hay negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
-mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

Elma Moreno
45765588

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Eluis manuel machacon orozco
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Anadas
DIRECCION	Sor fuensa
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Anadas
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Satisfacer los gusto de comer un anudo con buena sazon
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Llevo Contabilidad
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene identificado sus clientes principales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar calidad del producto	empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar calidad del producto

Firma del emprendedor

Elvia Heredia R

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	JOSEFA HERAZO VALDEZ
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	RESTAURANTE
DIRECCION	SAN TERESA Nº 3 123
FECHA	1 - 12 - 25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Comidas
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Sabores de Hombre
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Manejo de Contabilidad
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventaja competitiva en el mercado ya que hay negocios casi similares

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar calidad del producto.	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
-mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

1006580491

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Graciela Yosmary Herazo Valdez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Fritos
DIRECCION	Sol de teresa de calcuta Mz B lote 23
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Fritos y Jugos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Satisfacer el Hambre con fritos de Clase de Sopas
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Invirtiendo lo que gano
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene identificados sus clientes principales, no realiza encuestas sobre sus productos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
realizar encuestas sobre sus productos	Empresarios	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
-Realizar encuestas para saber que preferencia tienen los clientes sobre su producto

Firma del emprendedor

1006580411

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	CONCEPCION PEREZ MEZA
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	MODISTERIA Y TEJIDO
DIRECCION	SOR PEREZA DE CALLUTA MZ B L 22
FECHA	1 - 12 - 25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Tejidos y modisteria
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Lograr prendas Apropiado y de alta Calidad
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Lo que gana invierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventaja competitiva ya que no hay negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar calidad de los productos		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR

Firma del emprendedor

Concepción Perez Meza
CC: 45.519287

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Elvia Machacon Orozco
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Asados
DIRECCION	Indio Catalina Mz J 1069
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	VENTA DE ASADOS
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	ALIMENTACIÓN
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, RESTAURANTES

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	REINVERTIR
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Identifica sus clientes principales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
mejorar la calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

[illegible]
45.502.414.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	ORNELA OLIVO ORTEGA
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	ASADOS Y POSTRES
DIRECCION	SAN TERESA DG CALLE MZA 29
FECHA	1 - 12 - 25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	postres
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	SI
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Satisfacer el antojo de algo dulce
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Hoja contabilidad
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Se ofrecen productos de buena calidad y hay un buen servicio.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Gestionar los permiso y aprobaciones	Empresaria	
Desarrollar nuevos productos	Empresaria	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Desarrollar nuevos productos. de buena calidad.

Firma del emprendedor

Ornela OLIVO O.
1047384685

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Nuber Herazo
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Vendedora de cocadas
DIRECCION	Sol teresa de calcuta Mz B lote 23
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Cocada, Enyucada
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Brindar probar dulces tradicionales del Caribe
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Lo que gana invierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene ventaja competitiva ya que no tiene negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Iniciar tramites para operar formalmente	empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar el servicio

Firma del emprendedor

NIVEA HERRERA. 45.447.107

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Karen Paola Julio Leal
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Alquiler lavadoras
DIRECCION	Ciudadela de la paz Bloque D4 Torre 1 Apto 303
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Alquiler de lavadoras
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Ahorro con que lavar la ropa
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, un vecino
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvierto y utilizo para sus alimentos
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	No

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Presenta debilidad en el aspecto normativo, sin embargo tiene claridad sobre sus costos, clientes y su mercado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Informarse y gestionar permisos	Empresario	
Mejorar el servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- PRESTAR UN MEJOR SERVICIO

Firma del emprendedor

Karen Julio Leal
1047440712.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Veronica Castro hernandez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Comida Rapida
DIRECCION	Pozón Tones Ciudadela de la paz bloque B1 T6 Apto 301
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Comida rapida
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Mejorar los existentes
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Ingerir alimentos rapidos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Paga servicios, administracion y sostenimiento de la familia
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	SI
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene identificado su publico objetivo, muestra interes en fortalecer el negocio y desconoce los requisitos legales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Averiguar y avanzar tramite de permisos		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
-MEJORAR LA ATENCIÓN AL CLIENTE Y CALIDAD DE LOS PRODUCTOS

Firma del emprendedor

Venicio Ojeda H
1047372872

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Rafaela Barboza Tovar
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Refresqueria
DIRECCION	Ciudadela la paz Mz G Bloque G3 AP 303
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Refresqueria
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	mejorar los existentes
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	tomar algo refrescante por el clima
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	cuaderno en el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene claridad sobre su mercado, clientes y costos, pero tiene debilidad en el componente legal y formal

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
informarse y gestionar los permisos	Empresario	
iniciar proceso de formalización	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- comenzar los tramites de permisos - mejorar servicio

Firma del emprendedor

Rafaela Bautista.
45.436.836.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Jesus Mario Caro Cornales
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Barberia
DIRECCION	Ciudadela la paz MzF Bloque F4 Torre 1 Apto 104
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	BARBERIA
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	MEJORAR LOS YA EXISTENTES
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Mejorar el ASPECTO de las personas
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	se usa para mercancia y pagar servicios
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO	
Tiene identificado a su publico objetivo y muestra interes en fortalecer su oferta	

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Comenzar el proceso de legalización del negocio	Empresario	
Adelantar los tramites relacionados con permisos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a Regularizar la situacion legal del negocio

Firma del emprendedor

Luis Pua Cazo

9,060601

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Sandy Vallejo Ariza
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	
DIRECCION	Pozon Mz I bloque I3 Torre 1 Apto 201
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Mini tienda
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Necesidades basicas para el Hogar
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	reinvierte en el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	SI ~~NO~~	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventaja competitiva ya tiene negocio, Similares cerca, conoce su publico pero desconoce las normas que debe cumplir

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
GESTIONAR permisos y registros BASICOS	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
-MEJORAR LA CALIDAD DE LOS PRODUCTOS

Firma del emprendedor

Sandy M° - 22793953

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Geovanis del Socorro Rojas Salazar
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Restaurante
DIRECCION	Camino del Cerro Pasacaballo Torre 5 Apto 203
FECHA	27 Noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Restaurante
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentacion
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Alterno
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene identificado sus clientes principales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar la calidad de los productos	Empresario	
Crear nuevos productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Mejorar los productos

Firma del emprendedor

Geovanis Rojos
50884431

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Luis Javier Tortich
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Artista de Tatuajes
DIRECCION	Camino del Cerro Pasacaballo Torre 5 Apto 202
FECHA	27 Noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	TATUADOR
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	ESTETICA E IMAGEN PERSONAL
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	REGISTRO
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene ventaja en el mercado ya que no hay negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Mejorar la calidad de productos	empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

Sinforiana

1235042577

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Martin Chico Jimenez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta Carnes frias
DIRECCION	Camino del Cerro Pasacaballo Torre 17 Apto 102
FECHA	27 Nov 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	venta de carnes frias
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, tiendas

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrar
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene identificado sus clientes

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
mejorar calidad de productos	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

+Martin chico s

3815129

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Elsa esther Perez Cantreras
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Carnes frias y cerdo
DIRECCION	Camino del Cerro Pasacaballo Torre 6 Apto 401
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	venta de carnes frias
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	alimentos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorro
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
NO Esta registrado en Camara de Comercio

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Gestionar registro en Camara de Comercio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Gestionar permisos

Firma del emprendedor

Elsa E Perez C

CC: 1002197980

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Johana Patricia Madero Carrillo
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de productos para el hogar
DIRECCION	PASACABALLOS
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO

¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de productos para el hogar
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	mantenimiento del hogar

INVESTIGACION DE MERCADO

¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA

¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	REGULAR
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE

¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene identificado sus clientes

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
mejorar el servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar el servicio

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN MAMONAL

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Zulay Valoe & Celinn
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de Congelados
DIRECCION	Villas de Aranjuez
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de Congelados
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentacion Rapida
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	reinvirtiendo
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventajas en el mercado ya que no hay Negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar calidad de los productos	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

L. [illegible]

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FORMATO DE ASESORIA TECNICA	
NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	NANCY MENDAÑO DELGADO
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	VENTA DE COMIDAS RAPIDAS
DIRECCION	VILLA DE ARANJUEZ
FECHA	17 - 11 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	VENTA DE COMIDAS RAPIDAS
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	SI
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	ALIMENTACIÓN RAPIDA
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	SI
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	SI
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	SI
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	SI
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	ANOTANDO
¿Cuenca con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	SI
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	SI

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene identificados sus costos, clientes y competencia

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Buscar estrategias para ventaja competitiva	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar calidad de los productos - crear estrategias.

Firma del emprendedor

Manuel Arenas

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FORMATO DE ASESORIA TECNICA	
NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	EDUARDO Barrios Lozano
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Carpintería
DIRECCION	Pasito Bolívar
FECHA	27 - 11 - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Carpintería
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Durabilidad y calidad
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorro y reinversión
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventaja en el mercado ya que no hay ne- gocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar calidad de los productos	(empresario)	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

Eblan

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FORMATO DE ASESORIA TECNICA	
NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	PATRICIA PADILLA POLICO
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	REFRESQUERIA
DIRECCION	VILLA DE AVANJUIZ
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	REFRESQUERIA
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	SI
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	REFRESCAR POR LAS ALTAS TEMPERATURAS
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	SI
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	SI, TIENDAS
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	SI
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	REINVIRTIENDO EN EL NEGOCIO
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	SI
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene identificado sus costos, clientes y competencia

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Inicio tramites de permisos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Iniciar tramites para permiso - mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

Patricia Roelo Pulido

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FORMATO DE ASESORIA TECNICA	
NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Kelly Johana Guzman Escorcia
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Comidas rapidas
DIRECCION	Pozon
FECHA	27 - 11 - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Comidas rapidas
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentacion (Hambriento
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, otros negocios de Comidas rapidas

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando y reinvirtiendo
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	SI
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene identificados sus clientes principales, costos y competencia

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Crear Estrategias para tener ventaja competitiva		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Generar estrategias para estar en ventaja con la competencia

Firma del emprendedor

Kelly Guzmán

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Eliana Margarita De la Cruz De la Cruz
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de Arroz y Jugos Naturales y Bolis
DIRECCION	Colombiaton Mz 3c Lote 125
FECHA	Noviembre 27 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Bolis naturales en leche o agua Arroz de camaron, Congrejo
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Casera
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que puedan Encontrar todas clases de Alimentos y Bebidas
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Comunidad
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando las ganancias para seguir creciendo
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimiento esta Organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar el servicios	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejorar el servicio y la calidad del producto

Firma del emprendedor

Eliana De la Cruz De la C.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Lucia Cecilia Bayolomio Davila
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	BARBERIA
DIRECCION	Loma fresca
FECHA	27-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Barberia
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	tener un buen aspecto y buena imagen
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Lo voy ganando lo ahorro para otra vez comprar insumos
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	NO

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene conocimiento del mercado y tiene dificultades de conocimiento y de mejorar la calidad de servicio y productos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Gestionar la precios y ingreso de los insumos	Empresario	
Analizar el negocio por cada problema Legal	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el Asesor

Firma del emprendedor

Lucia Cotito

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Karen Alvarez Harris
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de Comida familiar
DIRECCION	Como Franco
FECHA	27/11/2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de desayunos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Acceder a productos de la Canasta familiar a precios mas accesibles
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Lo que gano lo invierto
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene conocimiento del mercado y demuestra el interes de crecer y mejorar sus productos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
gestionar los procesos para mantener y las normas y registros basicos	Empresario	
iniciar procesos de formalizacion juridica para reducir riesgos legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el asesor.

Firma del emprendedor

Kevin alvarez Harris

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Ana Alicia Fernandez Pico.
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Ventas de frutas y jugos.
DIRECCION	Pozon Bolivar - Loma Fresca
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Frutas y jugos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	el hambre
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Por inventario
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene lo elemental del mercado y sus posibles clientes ordenados para ser creces y mejor sus productos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mantener la limpieza lo ingresos de los gastos y precios Bajos	Empleados	
formalizar el negocio para abrir puertas legales	Empleados	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a recibir y adoptar las recomendaciones del asesor

Firma del emprendedor

- Jhon Aldair Fernandez Brown.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Francia Cordoba
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Dias con amores
DIRECCION	Pasea bolivar - loma fresca
FECHA	27-11-2016.

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Repujura
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Sacar la piel y reformar
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	no
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Lo que gano lo invierto
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene Conocimiento del mercado y dominio el interes de ventas y pagos Su producto

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Gestionar la prueba para mejorar la presentación y registros	Empresario	
Fortalecer el registro para evitar problemas legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el asesor al Emprendedor

Firma del emprendedor



Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Carmen Chiquillo.
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Carnes frias Comercio
DIRECCION	Cra 11 #5
FECHA	27-11-2025.

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Carnes frias y Embutidos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Compra comoda y productos de Calidad
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	No
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Lo que gana lo invierte en mercancia
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene claridad del mercado y conoce el interes de ventas y mejora sus productos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Gestionar precios y informarse de las normativas	Empresario	
formularios para ayudas prueba Cesta	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el asesor

Firma del emprendedor

Carmen Julia

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Inca barraza.
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Mis tres tesoros.
DIRECCION	Pozos bolivar - loma fresca.
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Refrigeria
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Somos la Sed y Refrescar
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	No
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Lo ya gana la inversión
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	No

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene Calidad del producto y tiene el interes de crecer y mejorar su producto y Servicio

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
gestionar los precios, normas y registros Sanitarios	Empresario	
formalizarse Legal de negocio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se Compromete a adoptar la recomendaciones dadas por el Asesor

Firma del emprendedor

Erika Bolaños

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Mayra Pena
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Heladería.
DIRECCION	Loma Fresca.
FECHA	27-11-2025.

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Helado y paleta
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Comer algo rico y refrescante
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	No
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Lo que gano lo invierto
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene Clientes fijos. Se acuerdo de Clientes y muestra el interés de crecer y mejorar sus productos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Informar y gestionar los pasos para aplicación y registro Comercio	Empresa	
Iniciar proceso de producción aplicar para reducir riesgo legal	Empresa	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se Compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el Asesor

Firma del emprendedor

Maira R.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Cristina Marquez Feria
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Confesy confecciones
DIRECCION	Paseo bolivar - sector loma fresca
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Confecciones y cortes
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Arreglos y confecciones personales
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Lo que gana invierte y lo ahorra para diario
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene oportunidad del mercado y demuestra el interes de crecer y mejorar sus productos y servicios

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
gestionar e implementar sobre las normas y registro basicos	Empresario	
formalizar el negocio para evitar riesgos legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el Asesor

Firma del emprendedor

CRISTINA MARQUEZ E

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Jurg flores Soto
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Peceteria
DIRECCION	Cano fonces
FECHA	27-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Pescado
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Como pescado fresco y de Calidad
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Lo que gano lo vuelvo a invertir
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene Claridad del mercado y conoce el interes de crecer y mejorar sus productos y servicios

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
gestionar y empezar sobre los permisos y pagos ambientales	Empresario	
Analizar el negocio para evitar problemas legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a acatar las recomendaciones dadas por el Asesor

Firma del emprendedor

Jury Flórez Julio

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	LUZ DARY JULIO PADILLA
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	RESTAURANTE
DIRECCION	VILLAS DE ARANJUEZ MZ 14 L 44
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Restaurantes
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	mejorar
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	todas la comunidad puedas tener un restaurante con Buen Sazón
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Comunidad
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrar las ganancias para fortalecer el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atención al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitario ambientales

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Ofrecer un Buen Servicio muestra Interes en crecer el Emprendimiento

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Organizarse Legalmente	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
• Buena atencion • Todos tipos de comida • Un lugar adecuado

Firma del emprendedor

Luz Dairis Julio padilla

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	William Rafael Castillo Arrieta
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Alquiler de lavadora
DIRECCION	Villas de Arenjuez Mz 16 L 11
FECHA	24 - 11 - 25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Lavadora
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	mejorar existente para que sea mas grande
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	puedan encontrar buen servicio
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos comunidad
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para fortalecer mi negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atención al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	ambientales sanitarias

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Mejorar más el servicio y se encuentra organizado y Buen producto

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Organizar para operar Legalmente	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
• Buen Servicios • Fortalecer mi negocios más grandes

Firma del emprendedor

William castill

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	ANA MERCEDES PEDRAZA REYES
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	FABRICACIÓN DE Galletas De limon
DIRECCION	VILLAS DE ARANJUEZ MZ 1H 2 64
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Galletas de limón
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	mejorar existentes
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Pueda tener una calidad en galletas
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Tiendas, cafetería, restaurantes y colegio.
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para fortalecer más el negocios.
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, COMPRAS)?	Atención.

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarios Ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No.
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No.

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Conocimiento en un buen sitio.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Ofrecer un servicio de calidad	Empresario	
Organizarse	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
• Ampliar el Negocio • Tener Una Mejor calidad de vida • Buena atención

Firma del emprendedor

Ana Pedraza

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	CAROLINA ESPINOSA GOMEZ
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	RESTAURANTE
DIRECCION	VILLAS DE ARANJUEZ MZ 10 LT 89
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Comidas
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	menú ejecutivos para fortalecer el negocio
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Satisfacer a todos los clientes
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos, oficinas, motorizados y niños del colegio.
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para fortalecer el Negocios
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al clientes

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No.
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimiento esta bien organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Ofrecer un Buen producto	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
• Sacar adelante • Ofrecer ejemplos para otras personas • Crecer el Negocios

Firma del emprendedor

carolina extremo 6@mail

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Emiliyey Noriega Nuñez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	SPA DE UÑAS
DIRECCION	Villas de Aranjuez Mz 2E Lt 5
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Uñas
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Cejas, pestañas, trenzas y cabello
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que pueda ponerse bonitas
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Vecinas amigas familia comunidad
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando ganancias para portalecer el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atención al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimiento esta bien Organizado Un Buen producto

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Operar legalmente	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
• fortalecer en más material. Tendencias • capacitacion para mi • sitios adecuados •

Firma del emprendedor

Edgar Arango D.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	ROSA ELVIRA RIOS CHAVEZ
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	COMIDAS RAPIDAS
DIRECCION	VILLAS DO ARAUJO 7 MZ 1J L 22
FECHA	26 - 11 - 25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Comidas Rapida
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Sopa, Almuerzos.
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que puedan Encontrar todo tipo de comida
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos y Domicilio
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Buscar para generar las ganancias invertir más
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarios ambientales

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Empresario muestra Interes en Aprender y Crecer como personas y negocios.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Organizarse Legalmente	Empresario	
Un Buen Servicios	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
· Sacar los adelantes · Crecer Negocios · Darse conocer en la zona

Firma del emprendedor

Rosa Elvira Rios Chaves

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	ANA CRISTINA JIMENEZ HERRERA
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	PESCADERÍA
DIRECCION	VILLAS DE ARANJUEZ MZ 1F L33
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Pescadería
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	• Yuca • Ñame • Platano
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que pueda resolver la hambre de su hogar
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Vecinos
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para crecer
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atención al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Mejorar el servicios y se encuentra con una personas que esta dispuesta a aprender

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Organizarse Legalmente	Empresario	
Ofrecer un producto de calidad	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
• Cumplir y fortalecer el negocio • Tener buena atención • Mantener limpio el negocio

Firma del emprendedor

Ana Jimenez Herrera

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	GREISIS MAYDOLIS BARRIOS POELLO
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	VENTA DE MERCANCIA
DIRECCION	VILLAS DE ARANJUEZ MZ U L23
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Ropa
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	perfumeria Ropa interior
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que puedan encontrar todo tipos de Ropa
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Comunidad
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para invertir más
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Un Emprendimiento bien organizados

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Ofrecer un Buen Servicios	Empresario	
Tener un producto de calidad	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
• Fortalecer el Negocios • Buena atencion y productos • Tener todos tipos de Ropa.

Firma del emprendedor

GrCGSi Barrios

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	DANESI CHIGUILLO TORRES
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	BELLEZA
DIRECCION	VILLAS DE ARANJUEZ MZ 10 L 54
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Servicios manicure, uñas semipermanente uña acrílica etc.
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	cejas pestañas Depilación acera
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que clientes se vea hermoso
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos y comunidad
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para seguir fortaleciendo el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atención al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Arrestimiento esta organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Organizarse Legalmente	Empresario	
Un Buen servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
• Mejorar la atencion • Organizarme • Tener un lugar mas adecuado

Firma del emprendedor

Danesi Enriquillo Torres

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Kevin Rhenals Galvan
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Ventas comidas Rapidas
DIRECCION	La Consolata
FECHA	26 Noviembre 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Comidas Rapidas y pizza
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentos Rapidos y Comunes
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	NO. Inversión y Ahorro
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene identificado sus clientes y su competencia cuentan con proceso basico, de atencion al cliente. no realizan encuestas sobre sus productos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
realizar encuestas a clientes sobre sus productos	Empresario	
Mejorar productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar calidad de productos

Firma del emprendedor

Kevin Rh.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Yesica Caicedo Guerrero
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Comidas Rapidas
DIRECCION	Libertador Calle 3C # 60A-83
FECHA	26-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Comidas Rapidas - Pizza y bebidas
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Suplir su necesidad de una manera Rapida y Economica
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Inversion y Ahorro
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	No

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene identificado sus clientes principales, muestra interes en crecer. Desconoce temas legales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Mejorar calidad de productos	Empresario	
Informarse sobre permisos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Mejorar calidad de productos

Firma del emprendedor

Yesica Caicedo
1143332022

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Marticela Berdugo Gonzalez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Productos carnicos
DIRECCION	La consolata Mz-B Lote-1
FECHA	26-NOV-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO

¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	venta de productos carnicos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	NECESIDAD DE nutrición y buen SABOR

INVESTIGACION DE MERCADO

¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, carnicerias y tiendas

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA

¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	reinvierte el dinero
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE

¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	ND

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene identificada a la competencia, sus clientes principales, proveedores y costos. Conoce los temas legales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Mejorar sus productos		
Iniciar tramite sobre permiso		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Innovar para tener ventaja sobre la competencia

Firma del emprendedor

Maricela Berdugo G.
32905886.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Martha Suarez Valdez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Peluqueria
DIRECCION	consolata Mz-D lote 12
FECHA	26-NOV-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	SERVICIO DE PELUQUERIA
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	MEJORAR LOS YA EXISTENTES
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	MEJORAR SUAVIDAD Y CRECIMIENTO AL CABELLO
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	SI
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	SI
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	AHORRA E INVIERTE EN SUS PRODUCTOS
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	SI

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	SI
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	SI

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene Ventaja competitiva en el sector, muestra interes en mejorar sus productos. pero carece de temas legales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
informarse sobre certificados y permisos	Empresario	
Mejorar el servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Mejorar el Servicio

Firma del emprendedor

Martha Sanchez Salas
33253290

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Lidis Alfaro Miranda Guerra
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	COMIDAS TIPICAS - Restaurante
DIRECCION	Villa Fanny MZ-B - lote 30
FECHA	26 - NOV - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de comidas y bebidas
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	consumo informal y practico
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	los ingresos los utiliza para sus gastos
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene ventajas competitivas en el sector, conoce sus costos, mercado y clientes. no esta registrado en cámara de comercio

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
registrarse en cámara de comercio	Empresario	
mejorar calidad de sus productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar la calidad de los productos

Lidia Altamirano Guerra

Firma del emprendedor

45753751

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Yira Bornos Marquez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	repostera.
DIRECCION	Sinay
FECHA	04 12 2025.

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Reposteria.
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Satisfacer las ganas de comerse algo dulce.
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si, Ucanos y sector.
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Anotando
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene claridad sobre su mercado de clientes y muestra la intención de crecer y mejorar sus productos.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Informar y gestionar los permisos ambientales aplicables y Registros Basicos	Empresario	
Iniciar proceso de formalización Gradual para reducir riesgos legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el asesor

Firma del emprendedor

Yuro Barrios Marquez.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Kelly Barrios Garzon
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Tienda
DIRECCION	Sinay
FECHA	04-12-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Abarrotes
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Facilitar el Acceso a productos de la Canasta familiar
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos y del sector
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Lo que gano lo vuelvo a invertir
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene claridad sobre su mercado de clientes y muestra la intención de crecer y mejorar sus productos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Informar y gestionar los permisos normas aplicados y registros Basicos	Empresario	
Iniciar procesos de formalización gradual para reducir riesgos legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Si. Comprometo adoptar las recomendaciones dadas por el Asesor

Firma del emprendedor

Kelly Barrios Garzón

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Melisa Poda Escorcia Mendez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Alquiler de lavadoras
DIRECCION	Flor del campo Mz 1A lote 26
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Alquiler de lavadoras
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Acceso a un servicio inmediato
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorro
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene ventaja en el mercado ya que no hay negocio Similar cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar servicio

Firma del emprendedor

Melissa Paola Escorcia
1.193 599637

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Luz marina Lozano Rodriguez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Kiosko
DIRECCION	Subida de la popa
FECHA	29 - NOV - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Kiosko Variedades de todos articulos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	No
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Satisfacer al cliente
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Comunidad
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Ambientales

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimiento esta bien Organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Ofrecer un mejor servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Ampliar mi negocios más grandes con más articulos

Firma del emprendedor

Rosmarina

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Marlene Herrera Salas
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	4575326
DIRECCION	Subida a la popa
FECHA	27 - Nov - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Todo tipos de productos de tienda
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	No mejorar
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Buena atención

INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos comunidad turista
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para invertir
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atención al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias ambientales

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Compresanos nuestros Compromisos con su Emprendimiento

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Operar Legalmente	Compresanos	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Buenas Atención fortalecer mi negocio

Firma del emprendedor

Marlene Herrera

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	yisleidis pastrana
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Alquiler de lavadora
DIRECCION	flor de campo
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Alquiler de lavadora
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Variedades
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Buen servicios
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion cliente
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Comerciales

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Organizado se Encuentra el emprendimiento

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Ofrecer de calidad el producto	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Crecer mi negocios

Firma del emprendedor

Yisleidis Restrepo

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Cindy Paola de Arcos
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Carnes frias
DIRECCION	flor de camp
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Carnes frias
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Ventas más de carnes fria Todo tipos de producto
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Encuentre las mejores ligas y mejor precios
INVESTIGACIÓN DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	No
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	producción

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Comprobamiento esta organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejoras el servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
fortalecer mi negocios

Firma del emprendedor

Sindy De Arco Cabarcas.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Evelyn cuesta luna
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Carnes Frias
DIRECCION	Bicentanarios
FECHA	29 - Nov - 2027

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Carnes Frias
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Todos tipos de
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Vecinos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Comunidad
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando Invertir
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atención al Cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Comerciamiento esta organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Ampliar mi negocios

Firma del emprendedor

Evelin C L

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Eusebia Negrete Serna
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Variedades de Ropa
DIRECCION	Subida de la popa
FECHA	27 - NOV - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Variedades de Ropa
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Zapatos, Ropas Interior
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que clientes encuentre Todo tipo de Ropa
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Comunidad
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costo del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Invirtiendo la ganancias
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimiento se encuentra organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Operar legalmente	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Ampliar mi negocio mi propio local

Firma del emprendedor

Eusebia Negrete S.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Edny Paola Margarita Perez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Modisteria
DIRECCION	Lo amador - Cll Piñan casa 20-15
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Modisteria
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Vestimenta personalizada
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Rainuriente
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene ventaja competitiva ya que no hay negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

Edny Paola M. Perez V.
45 686 555

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Isolinas Navarro martinez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	fritos
DIRECCION	Bicentanarios
FECHA	27 - Nov - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	fritos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Cerdos, pescado, queso y sueros.
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Guardando Inventi
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	ambientales

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trâmites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimiento esta bien organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Un Buen Servicio	Empresario	
/		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Crecer mi negocio fortalecer

Firma del emprendedor

Solo Nombre

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Xiomara marimon
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Heladeria
DIRECCION	flor de campo
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Heladeria
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	No, mejorar el negocio
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que pueda Encontrar un mejor Sabor
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Empresarios muestra interés, empuje y compromiso con su Negocio.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Operar Legalmente	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Ampliar Minegocios

Firma del emprendedor

Siomara Mariman

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Liliana patricia perez Julio
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Variedades.
DIRECCION	Colombiatón M3B lote 355
FECHA	27 de noviembre del 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	utiles escolares, utiles de aseo, maquiyajes, impresiones
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si tenes todos productos
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Resolver
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Vecinos, familiares y amigo
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrado para portalecer el negocios
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	atencion al clientes

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	ambientales

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimiento esta bien Organizado y muy Buena calidad los producto

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Organizar Legalmente el Emprendimiento	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
• Buenas atencion del producto • Que puedas Encontrar todos los productos • crecer mi negocios

Firma del emprendedor

Laliana pinto

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	María Alejandra Guzman Urzola
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	miscelaneas maria
DIRECCION	Colombiatón
FECHA	27-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Variedades de todos productos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si, capilares y inventar todos tipos de producto
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Servicios
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos, comunidad
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	No
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrar para portalecer el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimiento Bien organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Busca ofrecer el mejor servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
• fortalecer • crecer el negocios • Buenas atención •

Firma del emprendedor

María Guzman

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Andrea Cabarcas Cruz
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Jugos
DIRECCION	Colombiatón
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Jugos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Vender fritos
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que cliente se sienta satisfechos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos, comunidad.
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	No.
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Cegardado para seguir fortaleciendo el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion clientes

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El Emprendedor muestra compromiso con su Emprendimiento

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Organizarse Bien	Empresario	
El mejor producto ofrece	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
• Mejorar la presentacion de mi negocio • Buena atencion • Crecer mi negocio

Firma del emprendedor

Andrea Paola Cabarcas Blas

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Liseth paola martinez Gutierrez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de cerdo, pescado y pollo
DIRECCION	Fredonia Sector Isla de belen
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de cerdos pescado y pollo
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Carnes frias
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Comunidad
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para Invertir
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Al Brumeatados se observar el negocios y Compromiso por Crecer

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Tener un Buen servicio	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Buen servicios, mejorar mi ambiente de trabajos Ampliar el negocios

Firma del emprendedor

Liselle paola Martinez gutierrez

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Victor de Jesus Padilla Amador
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Musico - estudio Musical
DIRECCION	Flor del Campo
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	MUSICO
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Organización de Eventos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	alternar
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene identificado sus clientes

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar calidad	empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
-mejorar calidad

Firma del emprendedor

1143410824

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Lewis Julio Pajaro
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Musico - Estudio Musical
DIRECCION	Flor del campo
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	MUSICO
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Organización de eventos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinversion
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Conoce sus clientes principales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Hacer encuestas acerca su servicio a su clientes	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar el servicio

Firma del emprendedor

1007208215

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Jose Daviol Escobar de oro
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Musico - Estudio Musical
DIRECCION	Flor del campo
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	MUSICO
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	SI
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	organizacion de eventos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Si
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Conoce el costo de sus servicios

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar la calidad de servicio		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar calidad del servicio

Firma del emprendedor

Jose D. Echeverri
1143381759

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	JACKELINE PAJARO LUNA
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Peluquería
DIRECCION	Fredonia Sector Isla de belen Mz L L6
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Keratinas implantaciones Cremas relajales tratamiento
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Propias marca Capital
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Mejorar aspecto físico
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Si
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

Peluquería pedrolore

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimientos en el Sur estados Organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Operar Legalmente	Emprendedor	
Ofrecer productos de Calidad	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejorar la calidad de los productos

Firma del emprendedor



Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	INES RODRIGUEZ ROMERO
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de comida
DIRECCION	Fredonia - Isla de bolen
FECHA	26 - 11 - 25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Almuerzo
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Desayunos y Cenas
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Encuentra un Buen Servicios
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando y Invirtiendo mi Economia
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias ambientales

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	Si	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	Si	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	Si	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Organizados para nuestros Clientes en crecer su negocios

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Buen Servicios	Emprendedor	
mejor productos	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Ampliar mi Negocios más Grande.

Firma del emprendedor

Ines Rodriguez R

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Rosalba PEREZ Marriaga
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	VENTA de SANCOCHOS Y postres
DIRECCION	Fredonia
FECHA	1- Dic- 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	venta de sancochos y postres
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	mensualmente
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si,
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene identificado sus clientes

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar la calidad del producto	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar la calidad del producto

Firma del emprendedor

Rosalba Perez
45.483.387

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	OLGA POSSO TORRES
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	VENTA DE FritOS Y CONGELADOS
DIRECCION	FREDONIA
FECHA	1 - 12 - 25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	venta de fritos y congelados
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación Rapida
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, vecinos

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	reinvierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene identificado sus clientes

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Generar estrategias para estar un paso adelante de la Competencia	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Generar estrategia

Firma del emprendedor

Claudia Parsten.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Geivi Patricia Franco Herera
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Restaurante
DIRECCION	Nuevo Paraiso Cra80-344
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	RESTAURANTE
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	ALIMENTACIÓN
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, otros restaurantes

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Rainviorte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Pone identificada cual es su competencia y sus clientes principales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
innovar en los productos	emprendio	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- innovar para tener ventaja con la competencia

Firma del emprendedor

Geivi Patricia Franco Herrera
3234035

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Guillermina Martinez Martinez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Peluquería
DIRECCION	Fredonia cll 3
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	peluquería
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Mejorar Aspecto físico
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Rudimentario
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene ventaja competitiva ya que no hay negocio Similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Mejorar el servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
-mejorar el servicio

Firma del emprendedor

Guillermo Mar 41 78059

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Dovan José Saenz Hernandez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Músico - Estudio Musical
DIRECCION	Flor del Campo Mz 1B lote 5
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO

¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Musico
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Ambientar eventos

INVESTIGACION DE MERCADO

¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA

¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorro
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE

¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene identificado su cliente

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar servicio	Empresa Servir	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar servicio

Firma del emprendedor

Juan Sosa
1044495063

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Ynuris del Socorro Hernandez Garcia
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Repostería y
DIRECCION	Siempre
FECHA	04-12-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO

¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Si
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Placer y Antojo

INVESTIGACION DE MERCADO

¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Si, vecinos y sector
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA

¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Anotarolo
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE

¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene interes sobre su mercado de clientes y muestra la intención de crear y mejorar sus productos.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Informar y gestionar los permisos normas aplicadas y registros basicos	Empresario	
Iniciar procesos de formalización gradual para reducir riesgos legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se Compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el Asesor

Firma del emprendedor

Jhona del socorro Hernandez G.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Fidelina Brelva navarro
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	peluqueria
DIRECCION	fredonia
FECHA	

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	peluqueria
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Sacar una linea capilares
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para invertir
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atención cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Organizado su Emprendimiento

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Hacer el proceso para operar Legalmente	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Fortalecer el Negocios

Firma del emprendedor

Jeidelys B.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Deyuis Antonio Gonzalez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Musico - Estudio Musical (Promotor)
DIRECCION	Bicentenario Mz 29 lote 172
FECHA	1-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	promotor de musica
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	organizacion de eventos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorro
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene identificado sus clientes

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Gestionar certificados para laborar formalmente	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Gestionar certificados

Firma del emprendedor

Deiva G.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	DEIMER DAVID RIOS PEREZ
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	VENTA DE FRITOS Y REFRESCOS
DIRECCION	FREDONIA
FECHA	1-12-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	fritos
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Mejorar los existentes
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentacion inmediata
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, Vecinos cercanos
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinversion al negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene buena atención al cliente y maneja bien las finanzas

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Mejorar la calidad del alimento	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejorar la relación calidad-precio.

Firma del emprendedor

Deimer Rios.
1002242461

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Cindy paola romero rodriguez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Alquiler de lavadoras
DIRECCION	Nuevo Paraiso Calle 12 Mz 1017 L4
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Alquiler de lavadoras
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	No
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Solución inmediata
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	ND
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando y Invirtiendo
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atención al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	ND
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendedor y negocio se encuentra bien organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Buen Servicio	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Crecer más mi negocio

Firma del emprendedor

Cindy Romero Rodriguez

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	proreina cassiani torregrosa
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	salon de belleza
DIRECCION	Evaristo calle 9 #77-230
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Uñas, cabellos, pestañas
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	No
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Buen servicios
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serian sus clientes principales?	Vecinos
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Si
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tener Compromisos con su Emprendimiento Bien organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Operar Legalmente	Emprendedor	
Productos de calidad		
Tener mi local		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Ampliar mi negocios

Firma del emprendedor

Adriana Cossioni

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	ARLEY ESTHER ARANGO NARVÁEZ
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	HELADERÍA
DIRECCION	FREDONIA CRA 79 #46-43
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Heladería
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Almuerzo
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Buen servicios
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Comunidad en general
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA

¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atención al cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE

¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

Heladería

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimientos Organizados se muestra el interés en crecer

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
El mejorar el producto	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Un Buen Servicios y fortalecer mi negocios

Firma del emprendedor

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Zaider Alvarez Ramos
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Pescadería
DIRECCION	Smay
FECHA	04 - 12 - 25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de pescado.
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Comer pescado fresco y de Calidad
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Sector - vecinos y Clientes en el mismo
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Lo que llega se reinvierte y para el hogar
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	Si
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	si

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene Clientes. Su mercado del Cliente y muestra el interes de crecer y mejorar la calidad de sus productos.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Informar y gestionar los permisos normas aplicables y registro basicos	Empresario	
Iniciar proceso de formalizacion gradual para reducir riesgos legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Si Compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el Asesor

Firma del emprendedor

Faidy Alcazar Ramos

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Karla Mendoza
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Tienda
DIRECCION	Sincay
FECHA	04-12-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Tienda
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Puedan obtener productos de la canasta familiar mas facil
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	NO
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Venta y Compra
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene claridad sobre mercado de clientes y muestra intención de crecer y mejorar sus productos.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Informar y gestionar los permisos normas aplicados y registros básicos	Empresario	
Iniciar proceso de formalización gradual para tener negocio legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se Compromete adoptar las recomendaciones dadas por el asesor

Firma del emprendedor

Karelys Meza Navarros

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Genis Barrios Bustamante
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de Ropa
DIRECCION	Sinay
FECHA	04-12-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Ropa
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	ob vistirse
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Ulanos y obl Seccas
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Anota lo que gana y gasta
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	No

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	SI
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	SI

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene claridad sobre su mercado de clientes y muestra la intención de crecer y mejora sus productos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Informar y gestionar los permisos aprobados y registro sanitario	Empresario	
iniciar proceso de formalización y gestionar registro Cuyito	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete adoptar las recomendaciones dadas por el Asesor

Firma del emprendedor

Genis Borrero B

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Yadi marcela Cuentas Sarmiento
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Cafe internet
DIRECCION	Sincay
FECHA	04-12-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Cafe internet y copias
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	SI
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Falta de acceso
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	SI
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	SI
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Anota todo lo gonalo y maneja lo que se gasta
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	SI

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene claridad sobre su mercado de clientes y muestra la intención de crecer y mejorar sus productos.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Informar y gestionar los permisos normas aplicadas y registros basicos	Empresario	
Iniciar procesos de formalización gradual para reducir riesgos legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el asesor

Firma del emprendedor

Yadi H. Angulo S.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Bisleydis Barrios Bustamante
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Venta de pescado
DIRECCION	Sinay
FECHA	04-12-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Pescado
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Comer pescado
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos y del Sector
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Maneja todo anotado
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	Si	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	Si	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene Claridad sobre su mercado de clientes y muestra la intención de crecer y mejorar sus productos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Informar y gestionar los permisos normas aplicables y requisitos	Emprendedor	
Iniciar proceso de formalización gradual por reducir riesgo legal	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el Asesor

Firma del emprendedor

Bisleydys Barrios B.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Gisela Espitia Baron
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Belleza
DIRECCION	Envigado
FECHA	04-12-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Arreglos de Cabello (Capilado - alisado - Tinte)
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que tengan el cabello siempre Arreglado y Cuidado
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Vecinos y otros del Sector
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Todo la plata del Se reinvierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	Si
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
El negocio tiene claridad sobre su mercado cliente y muestra la intención de crecer y mejorar sus productos.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Informarse y gestionar los permisos, Normas aplicables y registro Invima	Empresario	
Iniciar proceso de formalización gradual para cumplir requisitos legales	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Se compromete a adoptar las recomendaciones dadas por el Asesor

Firma del emprendedor

Joseph Espitia

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias | PES | FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Wendy Paola Suarez Mier
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Sublimación y estampado de camisetas
DIRECCION	Nelson Mandela
FECHA	26/11/2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Estampado y diseño de ropa personalizada.
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Ropa personalizada
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Con las ganancias hace mas inversiones
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene ventaja competitiva en el Sector, conoce su mercado, costos y clientes. desconoce normas y certificados que debe tener

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Gestionar permisos	Empresario	
mejorar la calidad de sus productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar calidad de los productos e innovar.

Firma del emprendedor

Wendy Sánchez

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Laudelina Angulo Julio
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Confecciones modisteria
DIRECCION	nelson mandela Sector trujillo M217 L7
FECHA	26 Nov 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL

PRODUCTO/SERVICIO

¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Confeccion de ropa y variedad
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Productos economicos para vestir a los clientes

INVESTIGACION DE MERCADO

¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Ropa infantil y uniformes escolares
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	sí
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA

¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	no
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorra hasta poder tener lo Suficiente para volver a comprar
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	no

NORMATIVIDAD APLICABLE

¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	No
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventajas competitivas en el sector, conoce sus costos, mercado y clientes. Desconoce temas legales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Informarse sobre certificados y normas	Empresarios	
Mejorar la calidad de sus productos	Empresarios	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Mejorar la calidad de los productos y administrar mejor sus ganancias

Firma del emprendedor

Laura Lima Angulo

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Mary Luz aleman Hernandez
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Congelado
DIRECCION	Nelson mandela Sector villadivinas MZ C L24
FECHA	26 Nov - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta De congelados
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	MEJORAR los que tiene
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Busca solucionar la necesidad de tener variedad para desayunos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costó del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinviente y suple sus necesidades diarias
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventaja ya que no tiene negocio similar cerca, tiene identificado sus clientes. Conoce temas legales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Informarse sobre certificados y permisos		
Mejorar el servicio		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Mejorar el servicio

Firma del emprendedor

Marlon Alemán

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Laura Garcia polo
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Bellos rizos.
DIRECCION	Paseo bolivar
FECHA	27 - 11 - 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	productos capilares y de belleza
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	productos que mejoren su aspecto fisico
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	reinvierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	Si
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene ventaja en el mercado ya que no hay negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
- Mejorar calidad de los productos		

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
-mejorar la calidad de los productos

Firma del emprendedor

Laura Garcia Polo

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Yiceth Herazo P.
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Realización y Venta de Perfumes
DIRECCION	P. Bolivar
FECHA	27/11/2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	perfumes
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Imagen y presentacion personal
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene ventaja competitiva ya que no hay negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
mejorar calidad de los productos	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

Yicetha Herazo P.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Lorena Del carmen. Guadrado ruiz
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Variedades Lore.
DIRECCION	Pares bolivar
FECHA	27-11-2025.

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Variedades
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	MEJORAR los existentes
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Servicio rapido
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Alguna y reinvierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene ventaja competitiva porque no tiene negocio similar cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
mejorar la calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar la calidad de los productos

Firma del emprendedor

Jairo G.R.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Carlina Torres Villareal
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Refresquería.
DIRECCION	Paseo Bolivar
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Refresquería
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	refrescar por las altas temperaturas
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, vecinos, tiendas

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Sí
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Identifica sus clientes, conoce sus costos

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Realizar encuestas sobre sus productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Realizar encuesta para saber que opinan de los productos.

Firma del emprendedor

Carlina T.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Ilon Jairo MARRUGO
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	REFRESQUERIA
DIRECCION	Paseo bolivar
FECHA	27/11/2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	REFRESCO CRIS
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	REFRESCAR POR LA temperatura
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, tienda

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvertir en el negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
identifica sus clientes, no esta registrado en Camara de comercio

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar calidad de los productos	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar calidad

Firma del emprendedor

Thor J. Marrugo

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Maria Teresa Barrio Miranda.
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	El sazon de Maria Teresa.
DIRECCION	Paseo Bolivar
FECHA	27-11-2025.

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Venta de comida
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentacion
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si, vecinos

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Identifica sus clientes principales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Gestionar certificados para operar formalmente	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- Gestionar certificados

Firma del emprendedor

María Teresa B.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Dario Saboria. Guerrero
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Dulces
DIRECCION	Paseo bolivar
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	venta de congelados
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Desayunos rapidos y congelados para eventos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorros
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	No

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
no tiene competencia cerca, identifica sus cliente principal

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
mejorar la calidad	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar la calidad

Firma del emprendedor

Oscar Saavedra G.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Edelmiro Guerrero 13
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Confeciones
DIRECCION	P Bolivar
FECHA	27 11 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Confección
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Ropa personalizado
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrar
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	no

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene ventajas en el mercado ya que no tiene negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar la calidad	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar la calidad

Firma del emprendedor

Edelmira Guerrero B

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Paola Margarita Mendoza Passos.
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Barberia
DIRECCION	Paseo Bolivar
FECHA	27-Nov 2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	BARBERIA
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	NO
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	MEJORAR ASPECTO FISICO
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	SI
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	SI
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	SI
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	ALMACEN Y REINVERSION
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	SI

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	NO

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene ventaja competitiva ya que no tiene negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
mejorar calidad en el servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar el servicio

Firma del emprendedor

Paola Mendoza Rosas.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Jairo palmera Cuadro
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	miscelanea y papeleria
DIRECCION	pasa de Bolivar
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Miselania y papeleria
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	impresiones, redacción de documentos
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	no
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinviente
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene identificado sus clientes principales

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar la calidad del servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar la calidad del servicio

Firma del emprendedor

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Heidy Pacho. carmona
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Salon de Heidy.
DIRECCION	Pared bolivar.
FECHA	27 - 11 - 2025.

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Restaurante
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Alimentación
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	Si
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinviente
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Tiene buen listado sus clientes

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
mejorar los productos	Empresaria	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
mejorar calidad de los productos

Firma del emprendedor

-

Heidy Arroyo C.

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Manuela Boquin Rosa
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Modistería
DIRECCION	P. Balcon.
FECHA	27-11 2025.

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Modistería
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Si
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Ropa personalizada
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	ahorrar
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION		
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO	
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO	

CERTIFICACION Y PERMISO		
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	NO	
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO	

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene ventaja competitiva ya que no hay negocios similares cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
mejorar la calidad de los productos	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar la calidad de los productos

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Glenia Ester Ramos Baquero
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Estetica - Cosmetologia.
DIRECCION	Paseo Bolivar
FECHA	27-11-2025

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Estetica y Cosmetologia
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	no
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Mejorar Aspecto fisico
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Si
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	Si
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	no

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costos del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Reinvierte
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Si

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	no
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Si

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	no
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	no

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	no
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	no

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
tiene ventaja en el mercado ya que no hay negocio similar cerca

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
mejorar servicio	Empresario	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
- mejorar servicio

Firma del emprendedor

_____

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	Yenis maria Puerta cañarte
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	Restaurante
DIRECCION	Fredonia Sector Isla de Salon Cra 90 #49
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Restaurantes
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	mejorar existentes
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Que Encuentre un Buen Sabor
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Comunidad
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	No
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	No
PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para Invertir mas el Negocio
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atencion al cliente
NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	No
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	ambientales

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	No
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	No

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	No

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Organizado se encuentra el negocio y con ganas de seguir creciendo.

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	**Responsable**	**Fecha Estimada**
Operar legalmente	Emprendedor	
Buen Servicios	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Buen Servicios fortalecer mi negocios

Firma del emprendedor

Yenis Puerta

Alcaldía Mayor de Cartagena de Indias

PES

FUNDACIÓN GEPS

FORMATO DE ASESORIA TECNICA

NOMBRE DEL EMPRENDEDOR	RUBY CASTRO PACHECO
TIPO DE EMPRENDIMIENTO	PRODUCTOS CAPILARES
DIRECCION	FREDONIA SECTOR ISLA BELEN MZ A L13
FECHA	26-11-25

OBJETIVO	Fortalecer la unidad productiva mediante acompañamiento técnico en desarrollo de productos, investigación de mercados, buenas prácticas, cumplimiento normativo y formalización con sus permisos necesarios.

DIAGNOSTICO INICIAL	
PRODUCTO/SERVICIO	
¿Qué producto o servicio ofrece actualmente	Productos Capilares
¿Ha pensado en desarrollar nuevos productos o mejorar los existentes?	Confecciones y Tejer
¿Qué necesidad del cliente busca resolver su producto o servicio?	Buen Servicios
INVESTIGACION DE MERCADO	
¿Ha identificado quiénes serían sus clientes principales?	Comunidad General
¿Ha realizado alguna encuesta, sondeo o preguntas de sus productos a clientes?	NO
¿Conoce negocios similares que ya existen en su zona? ¿Cuáles?	NO

PRÁCTICAS ADMINISTRATIVA	
¿Tiene registrado sus ventas y conoce los costós del producto?	Si
¿Cómo administra sus ingresos y gastos?	Ahorrando para Invertir
¿Cuenta con procesos básicos definidos (atención al cliente, producción, compras)?	Atención al Cliente

NORMATIVIDAD APLICABLE	
¿Conoce si su actividad económica requiere permisos o regulaciones especiales?	NO
¿Sabe qué normas debe cumplir según su tipo de negocio (sanitarias, ambientales, comerciales)?	Sanitarias

FORMALIZACION	
¿Está registrado en Cámara de Comercio?	NO
¿Cuenta con RUT de la DIAN?	NO

CERTIFICACION Y PERMISO	
¿Identifica cuáles certificados necesita para operar formalmente?	Si
¿Ha iniciado trámites de permisos o aprobaciones?	NO

DIAGNÓSTICO GENERAL DEL NEGOCIO
Emprendimiento con ganas de crecer se encuentra organizado

RECOMENDACIONES Y PLAN DE ACCIÓN INICIAL		
Acción Recomendada	Responsable	Fecha Estimada
Buen Servicio	Emprendedor	

COMPROMISOS DEL EMPRENDEDOR
Fortalecer Mi negocio

Firma del emprendedor

Ruby Castro Pacheco